



УДВОЕНИЕ

БИЗНЕС МОДЕЛЬ XXI ВЕКА

Бизнес-партнер проекта bmd21.pro

- ▣- Участник программы Удвоения
 - ▣- Приглашает новых партнеров
 - ▣- Обучается этому бизнесу
 - ▣- Сопровождает своих партнеров
 - ▣- Активен в чате
- ▣ БЕРЕТ 100% ответственность за свой бизнес



УДВОЕНИЕ

БИЗНЕС МОДЕЛЬ XXI ВЕКА

Что в результате:



- Единовременная выплата - 1000\$, 1500\$, \$ 2 000
- Годовой доход - \$ 24 000
- Приглашение на 2 персоны на Банкет Директоров
- Приглашение на Золотую Конференцию
- Автомобильная программа
- Значок Золотого директора из чистого золота

**ГЛАВНЫЙ ФОКУС 2016 ГОДА
РАЗВИТИЕ ЛИДЕРСТВА,
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА
И
ПРИНЦИПОВ МЛМ**

ORIFLAME



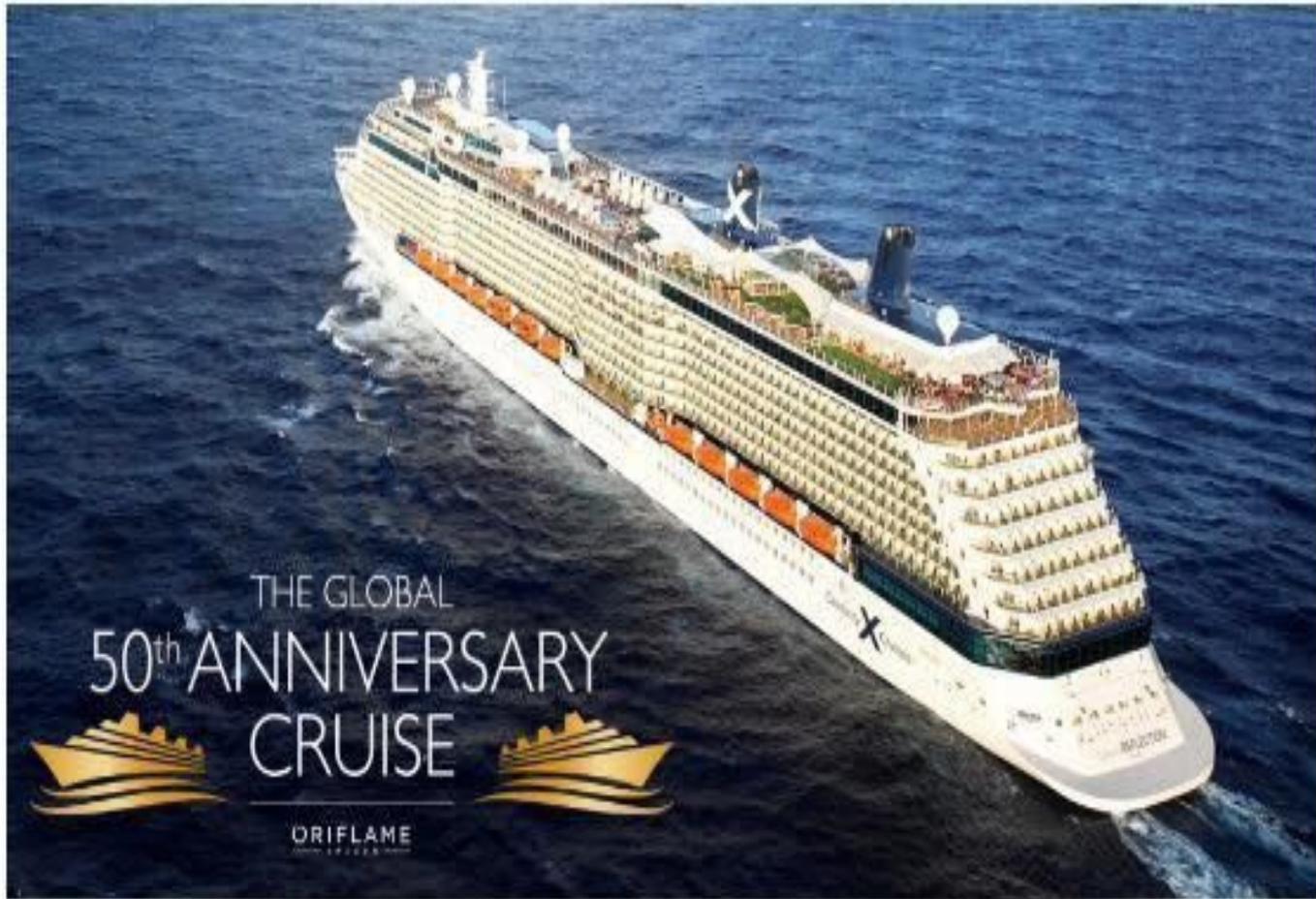


50
2017
YEARS

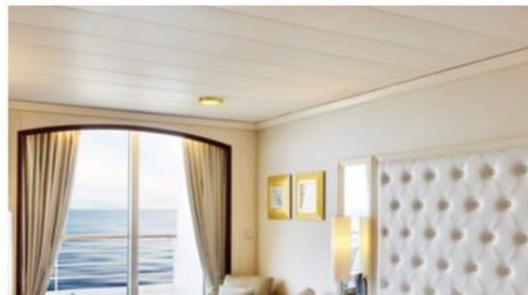
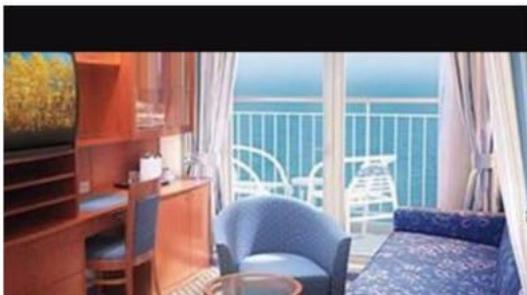
Особый год

ORIFLAME

— S W E D E N —



СРЕДИЗЕМНОЕ МОРЕ
2 континента • 3 страны • 4 города



Период кваліфікації:

5 каталог 2016 года-

4 каталог 2017 года

ВАЖНО!!!! 14 каталог 2016 года



THE GLOBAL
50th ANNIVERSARY
CRUISE

ORIFLAME

СРЕДИЗЕМНОЕ МОРЕ
2 недели, 3 страны, 4 города



ФОКУС

- ▣ Найти первых двух партнеров
- ▣ Делать , то что нужно и вовремя

	1 неделя каталога							2 неделя каталога							3 неделя каталога						
	пн	вт	ср	чт	пт	сб	вс	пн	вт	ср	чт	пт	сб	вс	пн	вт	ср	чт	пт	сб	вс
Посетил «Парад Успеха» (БМВ-онлайн) 10.00																					
Сделал анализ бизнеса: таблица развития сети, итоги прошедшего каталога (что сделано, какие достижения)																					
Составил план на новый каталог																					
Оформил личный заказ от 200 бб																					
Провел планерку с Ключевой командой																					
Обзвон структуры, рассылки по эл. почте (про акции, программы, мероприятия). Мотивация на заказ и рекрутирование.																					
Рекрутирование онлайн (каждый день от 50 контактов, от 10 скайп - собеседований)																					
Рекрутирование офлайн (каждый день от 20 и боле звонков, от 1 личной встречи - презентации)																					
Посещаю все вебинары и																					

1. Мы пришли зарабатывать, значит 150 ББ - это «норма»

2. 150 ББ – это задача

Преимущества 150 ББ Разница в цифрах, вы и ваша команда

50ББ

1 каталог Вы **50ББ**
2 каталог Вы и Ко (4 чел) **200ББ**
3 каталог Вы и Ко (13 чел) **650ББ**
4 каталог Вы и Ко (40 чел) **2000ББ**
5 каталог Вы и Ко (121 чел) **6050ББ**
ИТОГ Вы менеджер 18%
Доход от 12 000 рублей

100ББ

1 каталог **100ББ**
2 каталог **400ББ**
3 каталог **1300ББ**
4 каталог **4000ББ**
5 каталог **12100ББ**
ИТОГ Вы Директор
Доход от 25 000 рублей

150ББ

1 каталог **150ББ**
2 каталог **600ББ**
3 каталог **1950ББ**
4 каталог **6000ББ**
5 каталог **18150ББ**
ИТОГ Вы Золотой
Директор
Доход от 50 000 рублей

Мир победителей - это мир **количеств**. Понимаете?

Как противоположное количеству давайте возьмем **качество**.

В данном случае **количество** - это число разов, число каких-то действий, штук и прочее.

Например: число денег, машин, появлений на экране, число сотрудников компании, т.е. - Сколько раз.

Качество - всегда мнение!

Хороший, плохой, красивый, урод, богатый, успешный - все это мнения.

Кто победитель в материальном мире? Тот, у кого больше количеств. Значит и говорить с материальным миром нужно на языке количеств. И действовать, исходя из этого.

Человек начинает проигрывать в тот момент, когда перестает придавать должное значение количествам каких-то действий из-за того, что очень пристально смотрит на качество. Плохо не то, что кто-то смотрит на качество, а то, что он начинает останавливаться из-за этого и не доходит до результата...

Точки отрыва вперед

Один день =

одна неделя =

один каталог =

один ГОД =

Точки отрыва вперед

Один день – одна неделя – один каталог – один год.

У одного Лидера, по команде, в день **3** регистрации

У другого Лидера, по команде, в день **14** регистраций

В рамках одного дня разница не большая.

Точки отрыва вперед

Один день – одна неделя – один каталог – один год.

В рамках недели, при таком же темпе:

У одного = **21** новый партнер в команде

У другого = **98** новых партнеров в команде

Точки отрыва вперед

Один день – одна неделя – один каталог – один год.

В масштабах 1 года, при таком же темпе:

У одного = **1071** новый партнер в команде

У другого = **4998** новых партнеров в команде



Факт Гордости! Авксентьева Агнесса



- 11 Каталог 2015 - 3%,6% 635ББ
- 12 Каталог 2015 - 9% 1058ББ
- 13 Каталог 2015 - 12% 2079ББ
- 14 Каталог 2015 - 15% 3635ББ
- 15 Каталог 2015 - 18%, 22% 7525ББ
- 16 Каталог 2015 - 22% 7610ББ
- 17 Каталог 2015 - 22% 10392ББ
- 1 Каталог 2016 - 22% 7914ББ
- 2 Каталог 2016 - 22% 10470ББ
- 3 Каталог 2016 - 1 Группа и 7088ББ
- 4 Каталог 2016 - 22% 14302ББ
- 5 Каталог 2016 - 22% 15745ББ
- 6 Каталог 2016 - 1 Группа и 9558ББ
- 7 Каталог 2016 - 2 Группы ОТКРЫТО
ЗВАНИЕ ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР**



■ Мышова Нина

СТАРТ 7 КАТАЛОГ 2015Г. – 3%, 6%

8 КАТАЛОГ – 9%

9 КАТАЛОГ – 12%

13 КАТАЛОГ – 937ББ

14 КАТАЛОГ – 3185ББ

15 КАТАЛОГ – 7623ББ

На данный момент в открытой
квалификации

СТАРШЕГО ДИРЕКТОРА И ЗОЛОТОГО
ДИРЕКТОРА



Три основных этапа

1. Вызвать интерес, пиарить везде, всегда, всем про программу «Удвоение».

Без деталей. Дело можно загубить, дав частичную информацию. Все, что вы не сказали, человек додумает сам.

2. Личная встреча, чтобы все объяснить. (глаза в глаза, скайп). Только личная встреча.

3. Система простых, понятных, быстрых действий.

План индивидуальной встречи

1. Рассказать о выгодах, какие человек получит
- 2.. Объяснить идею
3. Показать цифры. Расчёты.
4. За какое время ты это хочешь? (исходя из этого составляем план действий).
5. Как будешь делать личные 150 ББ? (это не один раз, а постоянно). Обсудить.
6. Договориться о том, что участие в программе, сейчас нужно сделать главным приоритетом в своей жизни. (Договориться с родными и близкими).
7. Для вас главный приоритет – это работа с двумя партнерами, кто включился в программу.

Правильная установка для нас!

bmd21 – это мой частный бизнес!!!

Одно из самых полезных качеств человека – это умение мотивировать и вдохновлять себя самостоятельно!

- **Насколько серьезно вы будете относиться к своему бизнесу и Орифлэйм, настолько серьезно и Орифлэйм будет вас вознаграждать.**

КОМАНДА

Президент компании «Hyatt» дал основной совет своему приемнику:

«Маркетинг важен. Но не забивай себе голову изобретением маркетинговых штучек. Заботься тем, какие люди в твоей ключевой команде. Если в твоей команде будут правильные люди, все остальное приложится».

Побеждают команды.

Программа выездного семинара

23 июля в 11-00 Заезд, расселение по номерам

12-00 до 12-30 Обед

13-00 до 18-00 Тренинг

19-00 до 19-30 Ужин

20-30 Развлекательная программа

24 июля 08-00 до 08-30 завтрак

09-30 до 12-30 Семинар

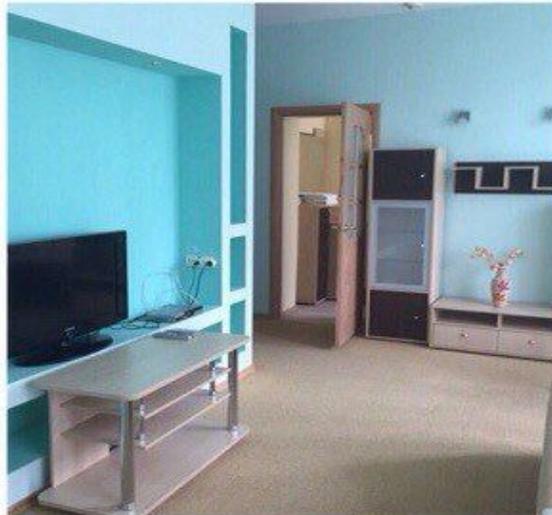
13-00 Обед

14-00 Выезд домой

**Стоимость тренинга 2000 руб. с человека
(проживание, питание, проезд)**

До 01 июля нужно внести предоплату 1000 руб.,
до 15 июля оставшуюся часть 1000 руб. на карту

Выездной семинар «Вместе — мы сила!» 23-24 июля



4 поток-осенью



КУРСЫ ПОДГОТОВКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

- #bmd21pro объявляет набор новой группы!

**НЕ ЗАБЫВАЙ
ЗАСЫПАТЬ С МЕЧТОЙ
И ПРОСЫПАТЬСЯ
С ЦЕЛЬЮ!**