

Академия продаж сервисов 1С:ИТС
курс «Продаём сервис 1С-Товары»

Занятие №8
Итоговое. Практическое задание

Сергей Врулин
Продакт-менеджер
сервиса 1С-Товары
svru@1c.ru



Цель и задачи

1. Подвести итоги теоретической части курса
2. Выдать практическое задание



Практическое задание

1. Получить доступ в личный кабинет партнера на <https://rozn.info>
 - 1.1. Заполнить и выслать на почту info@rozn.info карточку партнера (из приложения к заданию)
 - 1.2. Авторизовать пользователя на <https://rozn.info>
2. Произвести как минимум одно платное подключение сервиса 1С-Товары клиентам
 - 2.1. Составить список потенциальных партнеров
 - 2.2. Обзвонить клиентов
 - 2.3. Презентовать сервис
 - 2.4. Продать сервис
 - 2.5. Собрать возражения клиентов
 - 2.6. Собрать оставшиеся вопросы
3. Заполнить отчет и отправить на проверку

Курс закончен.

Выполните практическое задание,
заполните отчет
и отправьте его на проверку.

Сергей Врулин

Продакт-менеджер
сервиса 1С-Товары

svru@1c.ru