

# Академия продаж сервисов 1С:ИТС

## курс «Продаём сервис 1С-Товары»

Занятие №8

Итоговое. Практическое задание

Сергей Врулин

Продакт-менеджер  
сервиса 1С-Товары

[svru@1c.ru](mailto:svru@1c.ru)



## Цель и задачи

1. Подвести итоги теоретической части курса
2. Выдать практическое задание



# Практическое задание

1. Получить доступ в личный кабинет партнера на <https://rozn.info>
  - 1.1. Заполнить и выслать на почту [info@rozn.info](mailto:info@rozn.info) карточку партнера (из приложения к заданию)
  - 1.2. Авторизовать пользователя на <https://rozn.info>
2. Произвести как минимум одно платное подключение сервиса 1С-Товары клиентам
  - 2.1. Составить список потенциальных партнеров
  - 2.2. Обзвонить клиентов
  - 2.3. Презентовать сервис
  - 2.4. Продать сервис
  - 2.5. Собрать возражения клиентов
  - 2.6. Собрать оставшиеся вопросы
3. Заполнить отчет и отправить на проверку

Курс закончен.

Выполните практическое задание,  
заполните отчет  
и отправьте его на проверку.

Сергей Врулин

Продакт-менеджер  
сервиса 1С-Товары

[svru@1c.ru](mailto:svru@1c.ru)