

● ● ● | «Искусство

«Искусство

ведения спора»





Речевое поведение спорящих

❖ Особенность речевого поведения - мимика, поза, движение, жест.

❖ Экспрессивные движения, которые прекрасно воспринимаются оппонентами.

❖ Национальные обычаи и культурные традиции народа.

❖ Индивидуальные особенности спорящих.



Памятка для выполнения домашнего задания

Структура дискуссии

* Определяется тема дискуссии.

* Производится подготовка к дискуссии, во время которой каждый участник знакомится с материалами.

* Один из участников дискуссии выдвигает тезис и производит его защиту подготовленными аргументами.

* Второй участник дискуссии производит попытку опровергнуть выдвинутый тезис, либо усиливает его своими дополнительными доводами.

* Первый участник может показать несостоятельность доводов второго, либо поддержать его.

* Другие участники подключаются к спору.

Правила ведения спора:

Прежде чем вступить в полемику

- Перед тем как вступить в спор, необходимо точно установить тему полемики, её смысл и цель. Если пренебречь данным правилом, Вы потратите время впустую: поспорите ни о чём и не придёте ни к какому выводу.
- Прежде чем начать спорить на научную тему, надо разузнать значения всех терминов, которые потенциально могут использоваться в речи Вашего оппонента. Также полезно будет уточнить понятия, о которых будет вестись речь в полемике.

Правила ведения спора:

Во время спора

- Ни в коем случае во время ведения спора не переходите на личности. Иначе это будет уже не полемика двух цивилизованных людей, а примитивная ссора.
- В процессе ведения спора старайтесь возвращаться к сути поднятого вопроса, иначе Вы сами можете не заметить, как отвлечётесь на посторонние темы, и данная полемика затянется надолго и закончится ничем.
- Старайтесь не перебивать соперника тогда, когда он приводит аргументы в защиту собственной позиции. Лучше говорите по очереди.
- Вести спор следует вежливо и сдержанно. Это покажет, что Вы воспитанный человек. Кроме того, обосновывать свою точку зрения убедительнее с помощью знаний и логики, а не посредством жестикуляции и буйства эмоций.
- Не горячитесь и не нервничайте во время спора.

Правила ведения спора:

Во время спора

- Необходимо осознавать, что спор – это способ поиска истины, а не «удачная» возможность выплеснуть негативные эмоции на своего противника.
- Во время спора Вы должны чётко определять для себя, с какими доводами соперника Вы согласны, с какими – нет, и какие вызывают у Вас сомнения. При этом важно не бояться признаваться оппоненту в том, что Вы чего-то не понимаете или не знаете.



В завершение спора

- Если в ходе спора было доказано, что Ваше мнение ошибочно, Вам необходимо показать себя справедливым человеком и признать своё заблуждение по поводу предмета спора.
- Если в ходе полемики была доказана Ваша правота, Вы должны вести себя достойно, не демонстрировать гордость и радость победы. Ни в коем случае нельзя произносить фраз, подобных следующей: «Я же говорил, что Вы неправы!». Не понижайте самооценку своего оппонента и не заставляйте его злиться или обижаться.

● ● ● |

*Глупец спорит со всеми.
Умный спорит с равными себе.
И только мудрый человек постоянно
спорит с самим собой.*

Сократ

