



Покерный клуб «Кассиус Кулидж»

АНОШИН ГЕОРГИЙ ,10МЭЗ

Описание модели:

- ▶ Покерный клуб для лицеистов . В качестве внутренней валюты : «лицейские» фишки (покупаются за деньги). Обратная конвертация возможна. Техасский холдем ,дро-покер , стад и тд.

Модель Канвас:

- ▶ Партнёры: лицей , печатные компании, строительные компании, страховые компании , полиция.
- ▶ Занятия : развлечение , возможность заработать (деньги или нервный срыв)
- ▶ Ресурсы : деньги , площадь , работники .
- ▶ Предложения : скидка лицеистам ,возможность за доп.плату разбить лицо сопернику.
- ▶ Отношения с заказчиком: через вк, личные.
- ▶ Каналы поставок: прямые поставки.
- ▶ Пользоват.сегмент: лицеисты , безработные , душевно больные.
- ▶ Структура затрат: на фишки , на взятки , Фишбейну ,людям.
- ▶ Источник доходов: люди .

Портрет потребителя:

- ▶ Возраст: 17 лет.
- ▶ Имя : Овокрещённых Александр
- ▶ Место жительства : Москва
- ▶ Пол: Мужской
- ▶ Род занятий : лицеист
- ▶ Семейное положение : лицеист
- ▶ Уровень дохода : карманные деньги , мутит гашь (50-80 тыс.Руб. В месяц)
- ▶ Типичные проблемы: недосып, нехватка денег, облысение.
- ▶ Желания и мечты: стать богатым , найти парня , не умереть на кру Хаиткулова.

SWOT-анализ :

- ▶ Сильные стороны : скидка лицеистам , возможность за доп.плату разбить лицо сопернику, монополист.
- ▶ Слабые стороны :незаконность , узкий круг потребителей.
- ▶ Возможности : становление игорного бизнеса легальным , увеличение кол-ва игроков .
- ▶ Слабости: нелегальность , увеличение кол-ва казино на рынке.

Анализ рисков:

- ▶ Слабое влияние : уход части игроков , инфляция.
- ▶ Среднее влияние : уход большей части игроков , пожар , гиперинфляция , отказ компаний сотрудничать.
- ▶ Большое влияние: облава , смена валюты , декриминализация азартных игр.

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН:

- ▶ Затраты : на строительство клуба (около 6 000 000 рублей) , закупка карт-машин (639 000 за 30 машин), затраты на логистику (около 80 000 в месяц), на уборку «лишних» людей , на взятки (около 1 000 000 за крышевание в год) , на устранение последствий больших выигрышей/проигрышей(зависит от случая) , выплата выигрышей ,реклама (тайная) , затраты на производство фишек , игральные карты , средств обороны от полиции (около 140 000 рублей в месяц), аренда (около 90 000 в месяц), зарплата работникам (около 400 000 в месяц).
- ▶ Затраты в месяц = 793 000 в месяц.
- ▶ Начальные затраты = 6 639 000 рублей.

NPV , точка безубыточности:

- ▶ Скажем , средняя прибыль в год = 14 616 000 ,
средние темпы инфляции в год = 4,3 % в год.
- ▶ NPV через 5 лет = 15 875 211,969 рублей.
- ▶ Точка безубыточности – 5,5 месяцев.

Вывод:

- ▶ Игровой бизнес нелегален , прибыль нестабильна , возможности развития в дальнейшем крайне малы , однако «кто не рискует , тот не пьёт шампанское» , поэтому я хочу его организовать.

Спасибо за
внимание

