
МАКРОЭКОНОМИКА

«Экономика – это умение пользоваться жизнью наилучшим образом».

Дж.Б.Шоу

«Для изучения экономической теории не требуется какого-либо особенного дара. Экономическая теория не так уж сложна, как философия или чистая наука. Но **мало кому удалось заслужить отличные оценки** по этому легкому предмету! Парадокс объясняется тем, что **профессиональный экономист должен обладать редкой комбинацией способностей**. Он должен быть в определенной степени математиком, историком, философом, государственным деятелем. Он должен понимать значение символов и уметь выражать мысли словами. Он должен выражать частное в терминах общего и одновременно касаться абстрактного и конкретного. Он должен изучать настоящее в свете прошлого для создания будущего. Ни одна часть человеческой природы или человеческих институтов не должна укрыться от его взора. Он должен быть целеустремленным и не идти на поводу у настроения, быть таким же равнодушным и неподкупным, как художник, хотя иногда таким же приземленным, как политик».

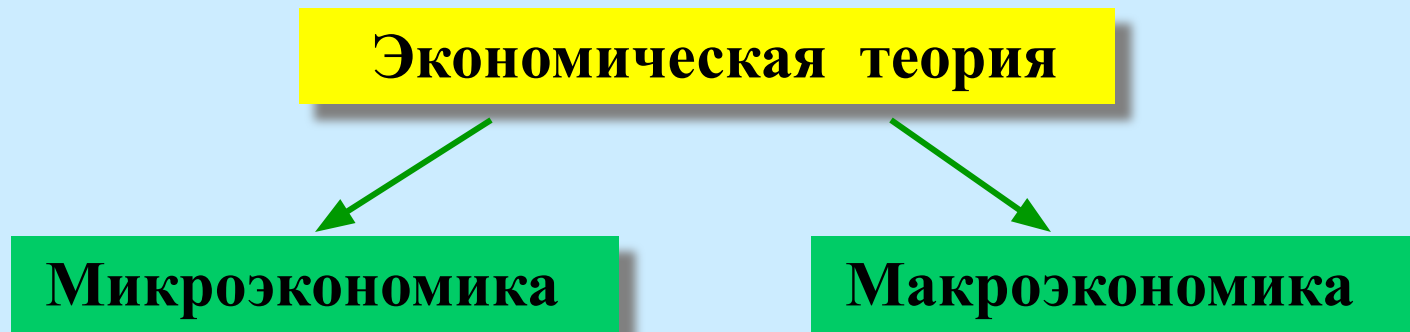
Дж.М.Кейнс

Экономическая теория и ее разделы

Макроэкономика представляет собой раздел экономической теории.

Экономическая теория изучает как распределяются ограниченные ресурсы, чтобы максимизировать производство в обществе. Это **общественная наука**, которая рассматривает **экономическое поведение** индивидов и организаций в процессе производства, распределения и потребления товаров и услуг.

Экономическая теория включает два раздела:

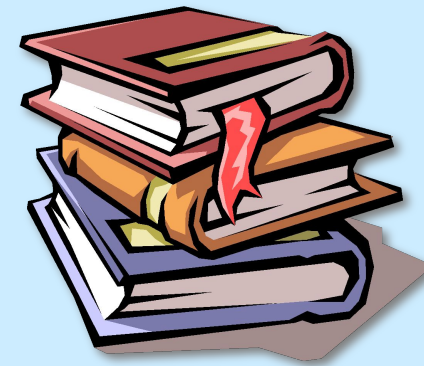


Предмет макроэкономики

Макроэкономика – это наука, которая изучает **поведение экономики в целом**, исследует *общие для всей экономики проблемы* и оперирует *совокупными величинами*, такими как валовой внутренний продукт, национальный доход, совокупный спрос, совокупное предложение, общий уровень цен, уровень безработицы и др.

Цели макроэкономики как науки:

- **понять** и **объяснить** экономические процессы и явления;
- **предсказать** развитие экономических событий в будущем;
- **организовать** функционирование экономики, т. е. разработать политику, которая наилучшим образом служит нуждам общества.



Отличие мАкроэкономики от мИкроэкономики

Макроэкономика

- анализирует **экономику в целом**;
- изучает **совокупное экономическое поведение** (совокупных экономических агентов, т.е. секторов экономики, на совокупных экономических рынках;
- рассматривает экономические проблемы, которые воздействуют на **всю экономику** и затрагивают **общество в целом**.

Микроэкономика

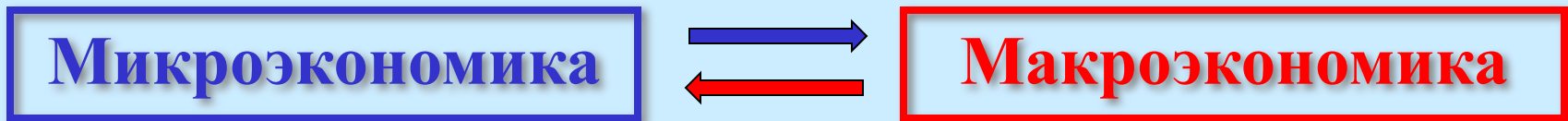
- анализирует **индивидуальные компоненты** экономики;
- изучает экономическое **поведение индивидуальных единиц** (индивидуальной фирмы или индивидуального домохозяйства) **на рынках отдельных товаров** и услуг (рынок зерна, компьютеров, нефти, велосипедов, золота и др.);
- рассматривает, как принимают экономические решения **отдельная фирма** (производитель) **или домохозяйство** (потребитель).

Соотношение микроэкономического и макроэкономического анализа

	М икроэкономика	М акроэкономика
Предмет	Экономическое поведение	Экономическое поведение
Уровень анализа	Индивидуальные единицы	Экономика в целом или сектора экономики
Агенты	Индивидуальные	Агрегированные
Рынки	Отдельных товаров и услуг	Композитные
Цены	Относительные	Абсолютные
Уравновешивание рынков	За счет изменения цен	За счет изменения не только цен, но и изменения количеств

Использование микроэкономики в макроэкономике

Макроэкономические события происходят из взаимодействия людей, стремящихся максимизировать свое собственное благосостояние. Общеэкономические тенденции являются *результатом миллионов индивидуальных решений*. Поэтому когда мы изучаем макроэкономiku, мы должны принимать во внимание *микроэкономические основы*. В то же время все *решения индивидуальных агентов* принимаются на основе учета *макроэкономической ситуации*.



Важность изучения макроэкономики

Знание макроэкономики имеет важное значение:

- ❑ для экономического здоровья каждой нации;
- ❑ для каждого экономического агента как основа принятия экономических решений;
- ❑ для оценки предложений, выдвигаемых политическими деятелями, которые могут иметь серьезные последствия для национальной и мировой экономики.

Макроэкономическая ситуация воздействует:

- ✓ на жизнь и благосостояние *каждого человека*;
- ✓ на экономическую деятельность *каждой фирмы*;
- ✓ на *государственную политику*;
- ✓ на *благополучие всего общества*.



Макроэкономические модели

Макроэкономические модели создаются и используются для того, чтобы:

- **упростить** анализ сложных макроэкономических явлений;
- **выявить** взаимосвязи между экономическими явлениями и закономерности их развития;
- **понять**, как функционирует экономика в целом;
- **разработать** варианты решения сложных макроэкономических проблем;
- **выработать политику**, которая может предотвратить проблемы, скорректировать или улучшить экономическую ситуацию;
- **предвидеть** развитие экономических процессов в будущем.

Макроэкономические агенты и макроэкономические рынки

Предметом макроэкономики является изучение **агрегированного (совокупного) экономического поведения** т.е. поведения **агрегированных** (макроэкономических) **агентов** на **агрегированных** (макроэкономических) **рынках**.

Агрегирование, основанное на выявлении *типичных черт экономического поведения*, позволяет выделить *четыре макроэкономических агента*.

Агрегирование рынков, которое производится с целью выявления *закономерностей функционирования* каждого из них, позволяет выделить *четыре макроэкономических рынка*.

Макроэкономические агенты

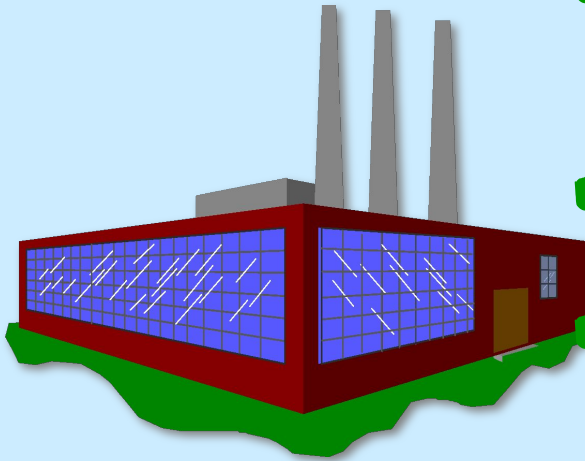
Домохозяйства

- ✓ собственники экономических ресурсов (обеспечивают предложение факторов производства);
- ✓ получатели национального дохода;
- ✓ основные потребители товаров и услуг (предъявляют спрос на совокупный продукт);
- ✓ основные сберегатели (кредиторы).



Фирмы

- ✓ основные производители товаров и услуг (обеспечивают предложение совокупного продукта);
- ✓ предъявители спроса на экономические ресурсы;
- ✓ потребители части совокупного выпуска (предъявляют спрос на инвестиционные товары);
- ✓ основные заемщики в экономике.



Домохозяйства и фирмы образуют частный сектор экономики.

Макроэкономические агенты

Государственный сектор (правительство)

- ✓ производитель общественных благ;
- ✓ потребитель части совокупного выпуска (покупатель товаров и услуг);
- ✓ перераспределитель национального дохода (через сбор налогов и выплату трансфертов);
- ✓ кредитор или заемщик на финансовом рынке (в зависимости от состояния государственного бюджета);
- ✓ регулятор экономической деятельности:
 - устанавливает и поддерживает институциональные основы экономики («правила игры»);
 - проводит макроэкономическую политику.

Частный и государственный сектора экономики образуют

закрытую экономику

(или смешанную закрытую экономику), т.е. экономику, не взаимодействующую с другими экономиками.



Макроэкономические агенты



Международный сектор

взаимодействует с национальной экономикой через **два канала**:

международную торговлю

обмен товарами и
услугами

международные потоки капитала

обмен активами, прежде всего
финансовыми (ценными бумагами)



Экономика, которая взаимодействует с
другими экономиками (с остальным миром)
называется

открытой экономикой.

Макроэкономические рынки

□ Рынок товаров и услуг

□ Рынок экономических ресурсов

□ Финансовый рынок, включающий *два сегмента*:

денежный рынок

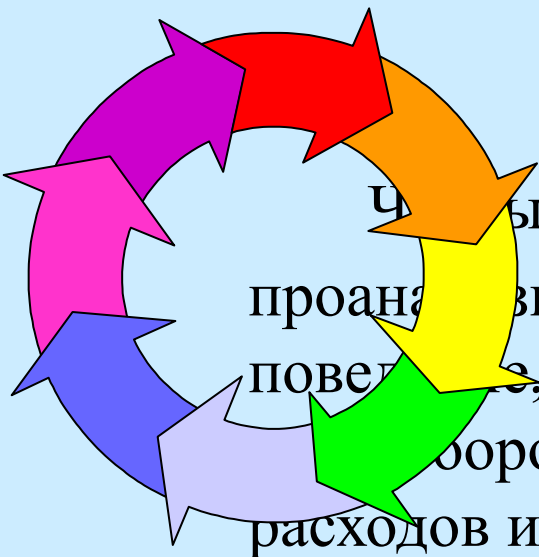
рынок ценных бумаг

□ Валютный рынок

Анализ закономерностей функционирования макроэкономических рынков предполагает:

- ✓ исследование особенностей *формирования спроса и предложения* и условий их равновесия на каждом из рынков;
- ✓ определение *равновесной цены и равновесного объема* на основе соотношения спроса и предложения;
- ✓ анализ *последствий изменения равновесия* на каждом из рынков.

Модель кругооборота



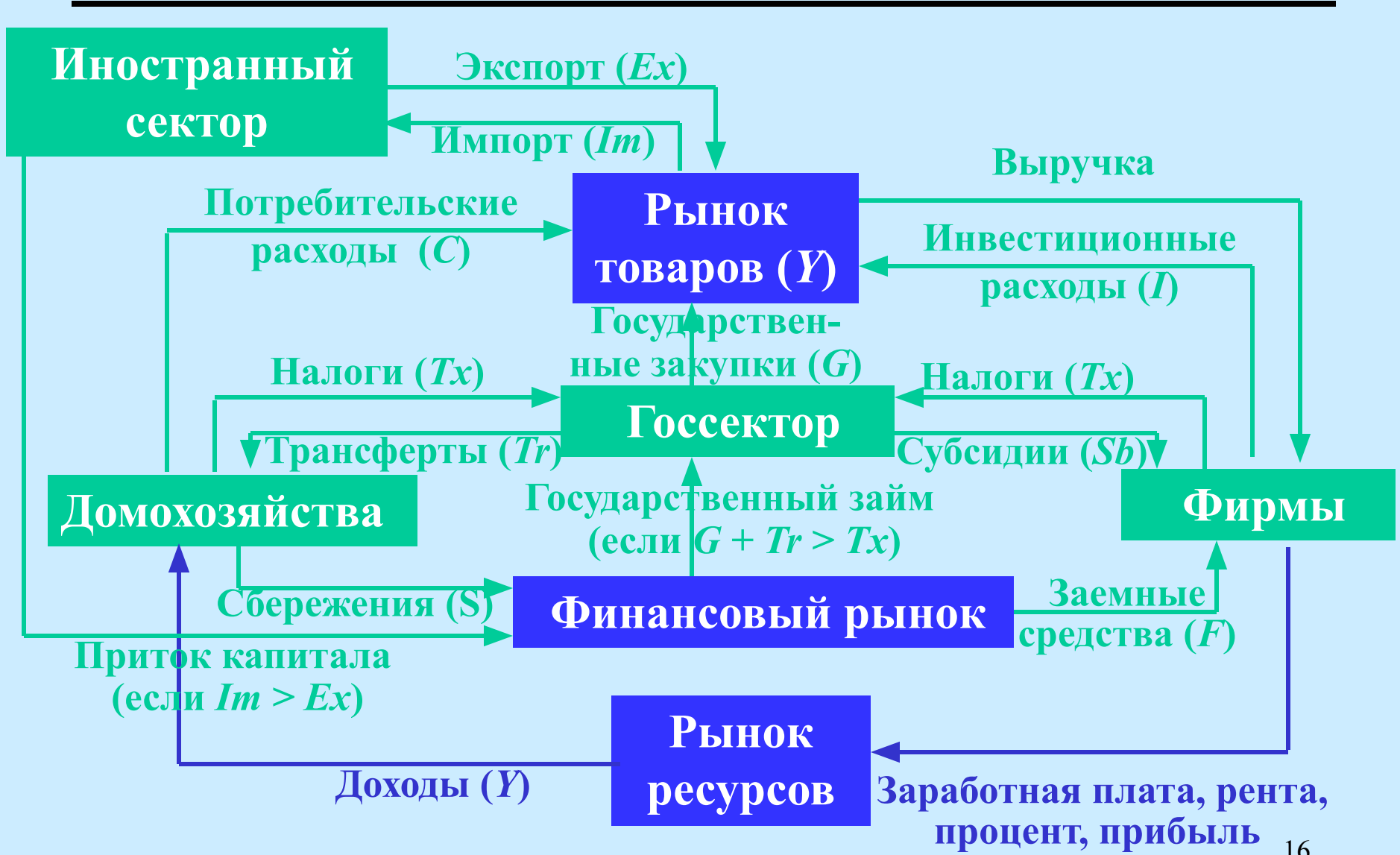
Чтобы понять, как функционирует экономика и проанализировать совокупное экономическое поведение, экономисты используют модель кругооборота (круговых потоков) продукта, расходов и дохода, представляющую собой

взаимодействие между макроэкономическими агентами через макроэкономические рынки.

Название модели объясняется тем, что доходы и расходы в ней движутся по кругу. Доход каждого экономического агента расходуется, создавая доход другому экономическому агенту, что, в свою очередь, служит основой для его расходов. Увеличение расходов ведет к росту дохода, а рост дохода является предпосылкой для дальнейшего увеличения расходов.

Начнем с простой или частной или двухсекторной модели!¹⁵

Модель кругооборота с государственным и иностранным сектором (открытая экономика)



Система Национальных Счетов

ВВП (Gross Domestic Product)

ВНП (Gross National Product)

Для расчета ВВП может быть использовано *три* метода:

1. *по расходам* (метод конечного использования)
2. *по доходам* (распределительный метод)
3. *по добавленной стоимости*
(производственный метод)

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по расходам

$$\text{ВВП (GDP)}_{\text{ по расходам}} = \text{потребительские расходы (C)} + \text{валовые инвестиционные расходы (I}_{\text{gross}}) + \text{государственные закупки (G)} + \text{чистый экспорт (X}_{\text{н}})$$

Потребительские расходы (consumption spending – C) – составляют от 2/3 до 3/4 совокупных расходов, являются основным компонентом совокупных расходов и включают:

- расходы на текущее потребление, т.е. на покупку товаров краткосрочного пользования (товары, служащие менее одного года, но следует однако заметить, что вся одежда, независимо от срока ее действительного использования – 1 день или 5 лет – относится к текущему потреблению);
- расходы на товары длительного пользования, т.е. товары, служащие более одного года (мебель, бытовая техника, автомобили, яхты, личные самолеты и др., при этом исключение составляют расходы на покупку жилья, которые считаются не потребительскими, а инвестиционными расходами домохозяйств);
- расходы на услуги.

Потребительские расходы (consumption spending – C) = расходы домохозяйств на

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по расходам

ВВП (GDP) по расходам = потребительские расходы (C) + валовые инвестиционные расходы (I_{gross}) + государственные закупки (G) + чистый экспорт (X_n)

ЧИСТЫЕ ИНВЕСТИЦИИ = чистые инвестиции в основной капитал + чистые инвестиции в жилищное строительство + инвестиции в запасы

ВАЛОВЫЕ ИНВЕСТИЦИИ (I_{gross}) = чистые инвестиции + амортизация (стоимость потребленного капитала)

В инвестиционные расходы в системе национальных счетов включаются только частные инвестиции (private investment), т.е. инвестиции частных фирм (частного сектора), и не включаются государственные инвестиции, которые являются частью государственных закупок товаров и услуг.

Чистый экспорт (net export — X_n) - разница между доходами от экспорта (export — Ex) и расходами страны по импорту (import — Im) и соответствует сальдо торгового баланса

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по расходам

$$ВВП_{\text{по расходам}} = C + I_{\text{gross}} + G + X_n$$

Государственные закупки товаров и услуг (government spending — G) :

- государственное потребление
 - 1) расходы на содержание государственных учреждений и организаций, обеспечивающих регулирование экономики, безопасность и правопорядок, политическое управление, социальную и производственную инфраструктуру
 - 2) оплата услуг (жалование) работников государственного сектора
- государственные инвестиции, т.е. инвестиционные расходы государственных предприятий.

Следует различать понятия "государственные закупки товаров и услуг" (government spending) и "государственные расходы" (government spendings). Последнее понятие включает также трансфертные платежи и выплаты процентов по государственным облигациям, которые, как уже отмечалось, не учитываются в ВВП, поскольку не являются ни товаром, ни услугой и предоставляются не в обмен на товары и услуги.

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по доходам

В этом случае ВВП рассматривается как *сумма доходов собственников экономических ресурсов (домохозяйств), т.е. как сумма факторных доходов.*

ВВП по доходам = заработная плата + арендная плата (включая условно-начисленную арендную плату) + процентные платежи + доходы собственников + прибыль корпораций + косвенные налоги + амортизация

Заработная плата и жалование служащих (wages and salaries) частных фирм, представляющая собой доход от фактора «труд», т.е. оплату услуг труда и все формы вознаграждения за труд: основную заработную плату, премии, все виды материального поощрения, оплату сверхурочных работ и т.п. (*жалование государственных служащих не включается в этот показатель, так как оно выплачивается из средств государственного*

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по доходам

В этом случае ВВП рассматривается как *сумма доходов собственников экономических ресурсов (домохозяйств), т.е. как сумма факторных доходов.*

$ВВП_{\text{по доходам}} = \text{заработная плата} + \text{арендная плата (включая условно-начисленную арендную плату)} + \text{процентные платежи} + \text{доходы собственников} + \text{прибыль корпораций} + \text{косвенные налоги} + \text{амортизация}$

Процентные платежи (percent payments), являющиеся доходом от капитала, платой за пользование капиталом, используемым в процессе производства (поэтому в сумму процентных платежей включаются проценты, выплаченные по облигациям частных фирм, но не включаются проценты, выплаченные по государственным облигациям (так называемое «обслуживание государственного долга»), поскольку государственные облигации выпускаются не с производственными целями, а с целью финансирования дефицита государственного бюджета)

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по доходам

В этом случае ВВП рассматривается как *сумма доходов собственников экономических ресурсов (домохозяйств), т.е. как сумма факторных доходов.*

ВВП по доходам = заработная плата + арендная плата (включая условно-начисленную арендную плату) + процентные платежи + **доходы собственников + прибыль корпораций** + косвенные налоги + амортизация

Прибыль, т.е. доход от фактора «предпринимательские способности». В СНС прибыль делится на две части в соответствии с организационно-правовой формой предприятий:

прибыль некорпоративного сектора экономики, включающего единоличные (индивидуальные) фирмы и партнерств (этот вид прибыли носит название **«доходы собственников» (proprietors' income)**)

прибыль корпоративного сектора экономики, основанного на акционерной форме собственности (акционерном капитале) (этот вид прибыли называется **«прибыль корпораций»**). Прибыль корпораций делится на три части: 1) налог на прибыль корпораций (выплачиваемый государству); 2) дивиденды (распределяемая часть прибыли), которые корпорация выплачивает акционерам; 3) нераспределенная прибыль корпораций, остающаяся после расчетов фирмы с государством и владельцами акций и служащая одним из внутренних источников финансирования чистых инвестиций, что является для корпорации основой для расширения производства, а для экономики в целом – экономического роста

Система Национальных Счетов

Метод измерения ВВП по доходам

В этом случае ВВП рассматривается как *сумма доходов собственников экономических ресурсов (домохозяйств), т.е. как сумма факторных доходов.*

ВВП_{по доходам} = заработная плата + арендная плата (включая условно-начисленную арендную плату) + процентные платежи + доходы собственников + прибыль корпораций + косвенные налоги + амортизация

Косвенные налоги – это часть цены товара

(не явл. факторными доходами - акцизы, пошлины, НДС)

Амортизация, поскольку она также включается в цену любого товара (не явл. факторным доходом)

Соотношение показателей в системе СНС

показатели совокупного продукта:

- валовой внутренний продукт (ВВП)
- валовой национальный продукт (ВНП)
- чистый национальный продукт (ЧНП)

показатели совокупного дохода:

- национальный доход (НД),
- личный доход (ЛД),
- располагаемый личный доход (РЛД)

$$\mathbf{ВНП = ВВП + ЧФД} \quad \mathbf{\longrightarrow} \quad \mathbf{ВВП = ВНП - ЧФД}$$

чистые факторные доходы (ЧФД)

представляют собой разницу между доходами, полученными гражданами (резидентами) данной страны на принадлежащие им факторы производства в других странах и доходами, полученными иностранцами (нерезидентами) на принадлежащие им факторы производства в данной стране.

Соотношение показателей в системе СНС

$$\text{ЧНП (Net National Product – NNP)} = \text{ВНП} - \text{А}$$

*ЧНП по расходам = потребительские расходы (С) +
чистые инвестиционные расходы (I net) +
государственные закупки (G) + чистый экспорт (Xn)*

*ЧНП по доходам = заработная плата + арендная
плата + процентные платежи + доходы
собственников + прибыль корпораций + косвенные
налоги*

а) **НД** = ЧНП – косвенные налоги

б) **НД** = заработная плата + арендная плата
+ процентные платежи + доходы
собственников + прибыль корпораций

Национальный доход (National Income - NI) - это совокупный доход, заработанный собственниками экономических ресурсов, т.е. сумма факторных доходов

Соотношение показателей в системе СНС

показатели совокупного продукта:

- валовой внутренний продукт (ВВП)
- валовой национальный продукт (ВНП)
- чистый национальный продукт (ЧНП)

показатели совокупного дохода:

- национальный доход (НД)
- **личный доход (ЛД) (Personal Income - PI)**
- располагаемый личный доход (РЛД)

ЛД = НД – взносы на социальное страхование – налог на прибыль корпораций – нераспределенная прибыль корпораций + трансферты + проценты по государственным облигациям

Соотношение показателей в системе СНС

показатели совокупного продукта:

- валовой внутренний продукт (ВВП)
- валовой национальный продукт (ВНП)
- чистый национальный продукт (ЧНП)

показатели совокупного дохода:

- национальный доход (НД)
- личный доход (ЛД) (Personal Income - PI)
- **располагаемый личный доход (РЛД) (Disposal Personal Income – DPI)**

$$РЛД = ЛД - \text{индивидуальные налоги}$$

$$РЛД = C + S$$

Доходы бюджета = индивидуальные налоги + налог на прибыль корпораций + косвенные налоги на бизнес + взносы на социальное страхование + прибыль государственных предприятий + доходы от приватизации

Расходы бюджета = государственные закупки товаров и услуг + трансферты + проценты по государственным облигациям.

$$\underline{\text{Сальдо бюджета} = \text{доходы бюджета} - \text{расходы бюджета}}$$

ВИДЫ СБЕРЕЖЕНИЙ:

1. **личные сбережения (personal savings)** или сбережения домохозяйств, которые могут быть подсчитаны как разница между располагаемым личным доходом и расходами на личное потребление:

$$S_{personal} = РЛД - С$$

2. **сбережения бизнеса (savings of business)**, включающие амортизацию и нераспределенную прибыль корпораций, которые служат внутренними источниками финансирования и основой для расширения производства;
3. **частные сбережения (private savings)**, т.е. сбережения частного сектора, состоящие из суммы сбережений домохозяйств и сбережений фирм, т.е. суммы личных сбережений и сбережений бизнеса:

$$S_{private} = S_{personal} + S_{business}$$

4. **государственные сбережения (government savings)**, которые имеют место в случае излишка (положительного сальдо) государственного бюджета, когда доходы бюджета превышают расходы.

$$S_{government} = \text{доходы бюджета} - \text{расходы бюджета} > 0$$

ВИДЫ СБЕРЕЖЕНИЙ:

5. национальные сбережения (national savings) - сумма частных сбережений и государственных сбережений:

$$S_{national} = S_{private} + S_{government}$$

6. сбережения иностранного сектора (foreign sector savings) имеют место в случае дефицита (отрицательного сальдо) торгового баланса данной страны, когда импорт превышает экспорт, т.е. чистый экспорт отрицателен.

$$S_{foreign} = Im - Ex > 0$$

Сумма сбережений всех секторов (частного, государственного и иностранного) равна величине совокупных инвестиций

$$I = S_{private} + S_{government} + S_{foreign} = S + (T - G) + (Im - Ex)$$

Примечания. Иногда в задачах по СНС требуется определить величину изъятий и инъекций. Следует иметь в виду, что к изъятиям относятся: частные сбережения, включающие личные сбережения и сбережения бизнеса; все виды налогов, в том числе взносы на социальное страхование; импорт; к инъекциям относятся: чистые инвестиционные расходы, государственные закупки товаров и услуг, дивиденды, трансферты, проценты по государственным облигациям, экспорт.

Недостатки системы показателей СНС

- **они усредненные** (если у одного человека два автомобиля, а у другого ни одного, то в среднем каждый имеет по одному автомобилю);
- **они не учитывают многие качественные характеристики уровня благосостояния** (две страны, имеющие одинаковую величину НД на душу населения, могут иметь разные: уровень образования, продолжительность жизни, уровень заболеваемости и смертности, уровень преступности и др.);
- **они игнорируют разную покупательную способность доллара** в разных странах (на 1 доллар в США и, например, в Индии можно купить разное количество товаров);
- **они не учитывают негативных последствий экономического роста** (степень загрязнения окружающей среды, зашумленности, загазованности и т.п.)



?