

Лекция 2. Предмет, структура, методология и функции экономической теории

Для изучающих экономическую теорию важно усвоить прежде всего важнейшее правило: не принимайте вещи такими, какими они вам представляются на первый взгляд.

Пол Самуэльсон

Только человек, разбирающийся в основных вопросах экономической теории, в состоянии выработать независимое мнение по рассматриваемым проблемам.

Людвиг фон Мизес

Предмет, структура, методология и функции экономической теории.

Определение экономики.

Экономика – это особая сфера общественной жизни со своими законами, проблемами и противоречиями. В этой сфере формируется экономический потенциал общества, производятся различные блага для удовлетворения физиологических и духовных потребностей людей.

Термин «экономика» греческого происхождения — от слова "*oikonomika*", что в переводе означает искусство управления домашним хозяйством - бережливое, рациональное использование природных, материальных и трудовых ресурсов, денежных средств и произведенных продуктов.

В современном мире это понятие имеет несколько значений:

1. Определенное хозяйство со всеми его отраслями, видами производства. Здесь можно подразумевать хозяйство города, района, области, страны и мира в целом.

2. Совокупность экономических отношений между людьми, сложившихся в процессе совместной хозяйственной деятельности и образующих определенную экономическую систему.

Например:

- экономика феодального общества;
- административно-командная экономика, которая была характерна для СССР и стран социализма;
- рыночная экономика, утвердившаяся в подавляющем большинстве стран нашей планеты.

3. Все виды деятельности людей, которые позволяют им обеспечивать себе материальные условия для жизни.

4. Отрасль науки, изучающая функциональные или отраслевые аспекты экономических отношений.

Предмет экономической теории.

- это наука о видах деятельности, связанных с обменом и денежными сделками между людьми;
- о повседневной деловой жизнедеятельности людей, извлечении ими средств к существованию и использованию этих средств;
- это общественная наука, которая изучает поведение людей и групп людей в производстве, распределении, обмене и потреблении материальных благ;
- это наука о том, как человечество справляется со своими задачами в области потребления и производства;
- это наука о богатстве;
- это наука о законах, управляющих производством и обменом материальных благ на различных этапах развития общества (Энгельс);
- А. Маршалл сводит предмет науки к исследованию богатства, стимулов к действию человека и мотивов противодействия;
- это наука, которая занимается общественными отношениями людей по производству, общественным строем производства и т.д.

Экономические системы и их сущность.

Экономическая система — это совокупность всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся в нем отношений собственности и хозяйственного механизма.

В любой экономической системе первичную роль играет производство вкупе с распределением, обменом, потреблением.

Во всех экономических системах для производства требуются экономические ресурсы, а результаты хозяйственной деятельности распределяются, обмениваются и потребляются.

В экономических системах есть также элементы, которые отличают их друг от друга:

1) Социально-экономические отношения - отношения собственности, распределения дохода.

Социально-экономические отношения считались определяющими, т.к. политэкономия, рассматривала отношения социальных классов.

1) Организационно-экономические отношения - отношения в сфере менеджмента, маркетинга.

2) Технико-экономические отношения - отношения, связанные с технологией производства.

На рубеже XIX-XX вв. появилась наука «Экономикс».

Автором этого термина является профессор Кембриджского Университета А. Маршалл.

Предметом изучения «Экономикс» является проблема максимального удовлетворения безграничных потребностей людей с помощью товаров, произведенных из ограниченных ресурсов.

Экономические отношения – это отношения между людьми, возникающие в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ и услуг. Любое экономическое отношение имеет следующую структуру:

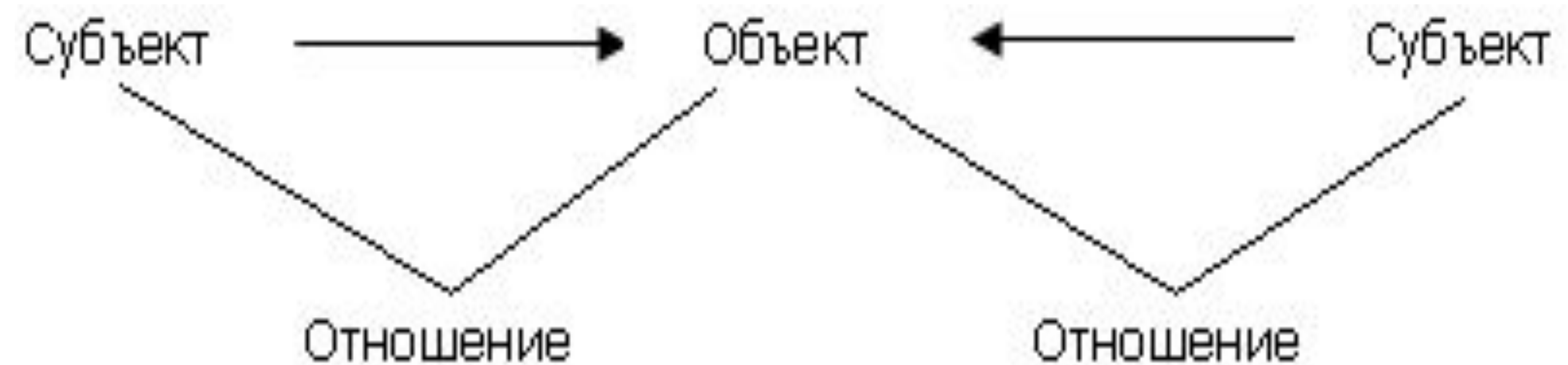


Схема № 3. Структура экономического отношения

Экономические отношения проявляются через экономические интересы. Экономические интересы имеют потребности.



Схема № 4. Взаимосвязь потребностей и экономических интересов.

Безграничность потребностей – это то, что присуще всем людям (за исключением аскетов или бомжей).

Потребность – это желание, нужда в чем-либо.

Формула потребности - «хочу».

Р. Барр дал такое определение этому понятию: «Это желание продлить приятное и прекратить неприятное».

Потребности бывают физиологические (в пище),
эстетические (желание жить в окружении красивого),
в безопасности,
социальные (например, желание иметь определенный статус в обществе),
психологические (желание быть в гармонии с кем-то конкретно или людьми вообще),
материальные (в конкретных материальных благах) и т.д.

Типы экономических систем:

Традиционная характеризуется крайне примитивной технологией, организация и управление экономической жизнью осуществляется на основе решений совета старейшин, предписаний вождей и т. п.

Административно-командная характеризуется преобладанием государственной собственности на все ресурсы, сильной монополизацией и бюрократизацией экономики, централизованным, директивным планированием.

Рыночная экономика, или капитализм эпохи свободной конкуренции, характеризуется частной собственностью на ресурсы, использованием системы рынков и цен для координации экономической деятельности и управления ею, невмешательством государства в экономическую жизнь общества.

Смешанная экономика характеризуется многообразием форм собственности, активным государственным регулированием экономики.

Переходная экономика – экономика, которая находится в состоянии изменений, перехода от одного состояния в другое как в пределах одного типа хозяйства, так и от одного к другому типу хозяйства.

Проблемы и уровни, исследуемые экономической теорией.

Экономическая теория исследует экономическое поведение людей, экономические связи и отношения, складывающиеся в обществе.

В основе исследования экономической теории лежат такие проблемы, как ценообразование и денежные доходы, безработица и инфляция, проблема спроса и предложения, мирохозяйственные связи и т. д. Но необходимо подчеркнуть, что одна из основных проблем науки — это организация экономики и ее регулирование на всех уровнях.

***Экономическая теория* — это общественная наука, которая изучает поведение личности и отдельных групп людей в процессе производственной деятельности, распределения, обмена и потребления материальных благ.**

***Главная* же проблема экономики — получение максимального количества благ при минимальных затратах на их производство в условиях ограниченности ресурсов.**

Экономическая теория является фундаментом, теоретической основой всех *отраслевых наук* (экономика сельского хозяйства, экономика строительства, экономика науки, экономика промышленности и т. д.);

специальных научных дисциплин, некоторые из которых вами будут изучаться (бухгалтерский учет, основы денежного обращения и кредита, финансы, статистика и т. д.).

Она тесно граничит с такими науками, как история развития общества, экономическая география, демография и др.

Конкретно-экономические
науки

Экономика отраслей
Экономика предприятий
Экономика стран и т.д.

Экономика особых
экономических форм и
организаций

Финансы
Кредит
Маркетинг
Экономика

природопользования и др.

Экономическая
теория

Информационно-
аналитические науки

Экономико-математические
методы
Статистика
Анализ хозяйственной
деятельности

Историко-экономические
науки

История экономической
мысли
История народного
хозяйства

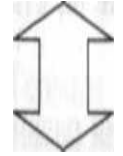
Экономическая теория рассматривает развитие экономики на четырех уровнях, логически связанных и взаимообусловленных. Любая экономика опирается на конкретного товаропроизводителя — это самый низкий, но чрезвычайно важный уровень, который называется микроэкономикой.

Здесь уместно привести образное определение, данное П. Самуэльсоном в его работе «Экономика».

Рассматривая макро-и микроуровни, он говорит, что микроэкономика — это отдельное дерево в лесу, а макроэкономика — это лес (см. схему).

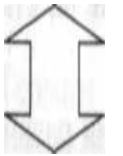
Структура экономической теории.

Микроэкономика рассматривает поведение фирм, домашних хозяйств и Других экономических единиц, а также функционирование рынков и общую эффективность распределения ресурсов. Рассматривает проблемы спроса, предложения, формирования цен, издержки производства, методы увеличения прибыли.



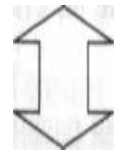
Отдельные предприятия, фирмы по производственному принципу объединяются в отдельные отрасли. Это объединение называется мезоэкономикой.

Мезоэкономика рассматривает поведение отдельных подсистем экономики или отраслей народного хозяйства



Экономика отдельных отраслей или их групп объединяется в одно целое - государственную экономику, которая называется макроэкономикой.

Макроэкономика рассматривает поведение или функционирование национальной (государственной) экономической системы в целом: проблемы совокупного предложения и спроса, общего уровня цен, инфляции, экономического роста, уровня занятости.



Экономика отдельных государств в их совокупности образует метаэкономику.

Метаэкономика рассматривает поведение или функционирование мировой экономики в целом.

Экономические потребности, блага и ресурсы.

Хозяйственная жизнь общества состоит на необходимости удовлетворять потребности людей в различных экономических благах.

В свою очередь, эти блага производятся на базе экономических ресурсов, которые есть в распоряжении общества и его членов.

У всех людей есть различные потребности. Их можно разделить на две части: духовные и материальные потребности.

Потребности. Движущей силой человеческого общества являются потребности - объективно существующие запросы (желания) людей, связанные с обеспечением их жизнедеятельности и развития.

Экономика выделяет три группы потребностей:

Материальные;

Духовные;

Социальные.

1. Материальные потребности: пища, вода, жилье, одежда.

Эти потребности удовлетворяются как материальными благами (предметами первой необходимости, предметами роскоши), так и услугами (ремонт автомобиля, консультации врача, юриста и т.д.).

2. Духовные потребности связаны с развитием человека как личности и удовлетворяются получением образования, приобщением к искусству, чтением книг, владением информацией.

3. Социальные потребности реализуются через участие людей в коллективной и общественной деятельности: в партиях, профессиональных союзах, «кружках качества», общественных фондах, благотворительных организациях.

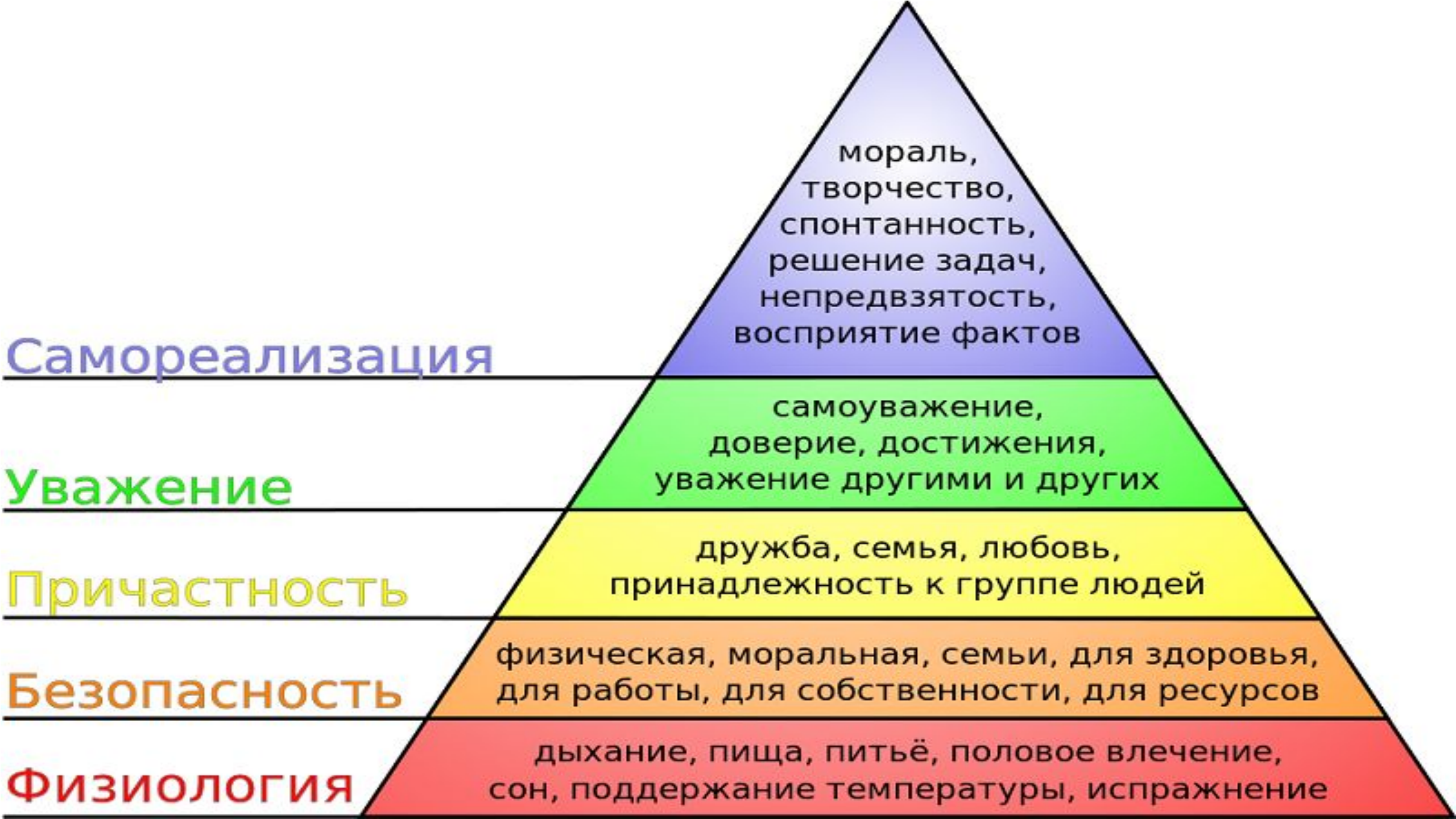
По видам субъектов, у которых возникают потребности, последние делятся на индивидуальные, семейные, коллективные, общественные.

все потребности располагаются в восходящем порядке от «низших» материальных до «высших» духовных:

- физиологические (в еде, питье и т.д.);
- потребности в безопасности (защите от боли, гнева, страха и т.д.);
- в социальных связях (семейных, дружеских, религиозных и т.д.);
- в приобретении определенного социального статуса (в признании, одобрении);
- в самовыражении личности (в реализации способностей).

Две первые группы потребностей согласно А. Маслоу — низшего порядка, две последние — высшего. До тех пор, пока не удовлетворены потребности низшего порядка, не возникает потребностей высшего порядка.

- первичные (например, потребность в еде) и вторичные (например, в чтении);
- абсолютные или безусловные (например, потребность в одежде) и относительные, обусловленные абсолютными потребностями (например, в машинах для изготовления одежды);
- высшие (в духовном развитие) и низшие (физиологические);
- положительные и отрицательные (например, потребность в наркотиках);
- неотложные и могущие быть отложенными;
- общие (еда, одежда и т.д.) и особенные, возникшие под влиянием сложившихся в обществе традиций и обычаев (специфическая национальная кухня, национальные костюмы и т.д.);
- обычные и чрезвычайные, обусловленные, например, природными катаклизмами (потребность в лодках при наводнении и т.д.);
- индивидуальные и коллективные (потребность в постановке самодеятельного спектакля);
- частные и государственные (потребность в обороне) и т.д.



мораль,
творчество,
спонтанность,
решение задач,
непредвзятость,
восприятие фактов

Самореализация

самоуважение,
доверие, достижения,
уважение другими и других

Уважение

дружба, семья, любовь,
принадлежность к группе людей

Причастность

физическая, моральная, семьи, для здоровья,
для работы, для собственности, для ресурсов

Безопасность

дыхание, пища, питьё, половое влечение,
сон, поддержание температуры, испражнение

ФИЗИОЛОГИЯ

Потребность – это нужда в чем-либо необходимом для поддержания жизнедеятельности, развития личности и общества в целом.

Блага – это средства, с помощью которых удовлетворяются потребности.

Экономические блага – это предметы (товары или услуги), которые могут удовлетворить человеческие потребности.

Товар – экономическое благо, созданное для купли-продажи на рынке.

Услуга – экономическое благо, полезный результат которого проявляется во время труда и связан с удовлетворением какой-либо потребности.

Ресурсы – это совокупность всех материальных благ и услуг, используемых человеком для производства необходимой ему продукции.

Ресурсы подразделяются на два класса:

1) свободные (то есть находящиеся в неограниченном количестве и в силу этого имеющие на рынке цены, равные нулю, $P=0$), например, атмосферный воздух, солнечная энергия, вода в водоемах, ветер и т.д.). - на производство этих благ не нужно никаких затрат;

2) Экономические ресурсы общества, необходимые для производства экономических благ, ограничены и редки. Экономические ресурсы – это совокупность тех природных, социальных и духовных сил, которые могут быть использованы в процессе производства товаров и услуг, т. е. экономических благ (количество которых относительно ограничено, а рыночная цена отлична от нуля, $P \neq 0$).

Экономические ресурсы (их также называют еще факторами производства)

Факторы производства – это экономическая категория, обозначающая уже реально вовлеченные в процесс производства экономические ресурсы.

Виды экономических ресурсов

Природные ресурсы – потенциально пригодные для применения в производстве естественные силы и вещества (земля, недра, водные, лесные и биологические, климатические и рекреационные ресурсы), сокращенно — земля;

Материальные ресурсы – это предметы труда, которые используются для производства товаров и предоставления услуг. (сырье, материалы и иные предметы труда, необходимые компании для обеспечения производственного процесса).

Финансовые ресурсы – денежные средства, которые общество в состоянии выделить на организацию производства

Трудовые ресурсы – труд и предпринимательская способность населения в трудоспособном возрасте (люди с их способностью производить товары и услуги), сокращенно — труд.