

Техника Телефонного Боя

Как искусство коммуникации
между людьми.

ПРИВЕТСТВИЕ



ЗДРАВСТВУЙ, ТАМАРА! Это
звонит Елена, ТЫ МЕНЯ
УЗНАЛА? ДА

КЛЮЧЕВОЙ ВОПРОС- ТЫ МЕНЯ
УЗНАЛА? Цель ----- ДА



**СПРОСИТЬ О
НАЛИЧИИ
ВРЕМЕНИ.**

**ТАМАРА, У ТЕБЯ ЕСТЬ МИНУТА
ВРЕМЕНИ? ТЕБЕ УДОБНО
ГОВОРИТЬ?**

**ДА...ПРОДОЛЖИТЬ РАЗГОВОР
НЕТ... Я ПРЕЗВОНЮ, КОГДА ТЕБЕ
УДОБНЕЕ?**

ИНТРИГА

- 1) ИСПОЛЬЗОВАТЬ ЗОНЫ ПОИСКА КЛИЕНТА.
- 2) ПРИВЕСТИ 2-3 УБЕЖДАЮЩИХ АРГУМЕНТА
- 3) ПРЕДУПРЕЖДАТЬ ВОПРОСЫ СОБЕСЕДНИКА



ИНТРИГА

ЗОНЫ ПОИСКА:

- 1) Защищенность
- 2) Благополучие
- 3) Уверенность в будущем
- 4) Самореализация
- 5) Защита детей и родителей
- 6) Выполнение долга.
- 7) Справедливость



Защищенность

- ТАМАРА, ХОЧУ СПРОСИТЬ ТЕБЯ, У ТЕБЯ КОГДА НИБУДЬ
БЫЛИ ТАКИЕ МЫСЛИ, ЧТО НАС В НАШЕЙ СТРАНЕ ПРОСТО ЗА ЛЮДЕЙ НЕ СЧИТАЮТ, И ПРОСТО ИЗДЕВАЮТСЯ НАД ВСЕМИ.(Выслушать все что скажут, согласится со всем)
- Ключи(все глаголы что вы услышите) их использовать, чтобы зацепить человека и пригласить на встречу.
- Именно поэтому я тебя и звоню, хочу пригласить тебя на встречу, где будет обсуждаться решение всех этих проблем

ВСТРЕЧА

ТОГДА.....

1) НУЖНО
ВСТРЕТИТЬСЯ,
ВЫБЕРИ 1-1,5
СВОЕГО
ВРЕМЕНИ НА
ЭТОЙ НЕДЕЛЕ.

2) ЕСТЬ 3
ВАРИАНТА

КОГДА Я МОГУ:
ПОНЕДЕЛЬНИК, СРЕДА,
СУББОТА.

3) Когда тебе
удобнее?



ИТОГИ

ИТАК,
ВСТРЕЧАЕМСЯ, В
ПОНЕДЕЛЬНИК В
18.00 У МЕТРО

ПОМЕТЬ
СЕБЕ.и я СЕБЕ
ПОМЕЧУ,
ПОНЕДЕЛЬНИК В
18.00

КОНТРОЛЬН
ЫЙ

ЗВОНОК днем
в 15.00



ПРОФИЛАКТИК А

Если у тебя что-то изменится, предупреди меня заранее, чтобы я мог изменить свои планы.

МЫ
ДОГОВОРИЛИСЬ
?

ЗАМЕЧАТЕЛЬНО.

Итак, до
понедельника.

