

*Мы научим Вас трудиться Вас эффективно и с удовольствием!*

# **Меню услуг Школы управления продажами**



# Меню услуг Школы управления продажами



Мероприятия  
по подбору и  
оценке  
персонала



Курсы  
развития  
специалисто  
в в сфере  
продаж и  
управления



Тренинги  
личностного  
роста

# Обучающие и развивающие мероприятия

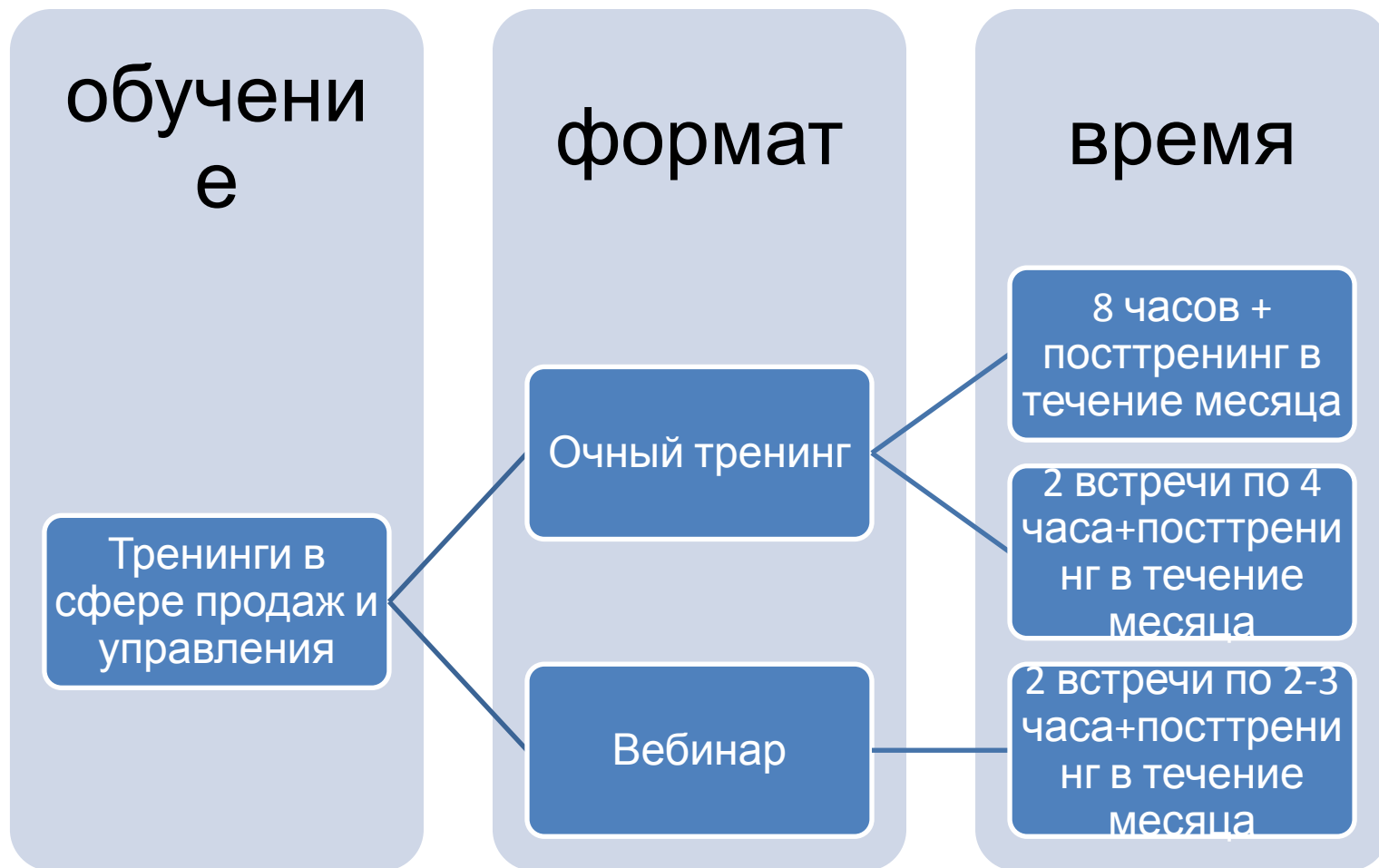
## Тренинги по компетенциям в сфере продаж и управления

- Техники продаж
- Продуктивность мышления
- Эффективная коммуникация
- Нацеленность на результат
- Командное лидерство
- Планирование и организация рабочих задач
- Мотивация и развитие людей

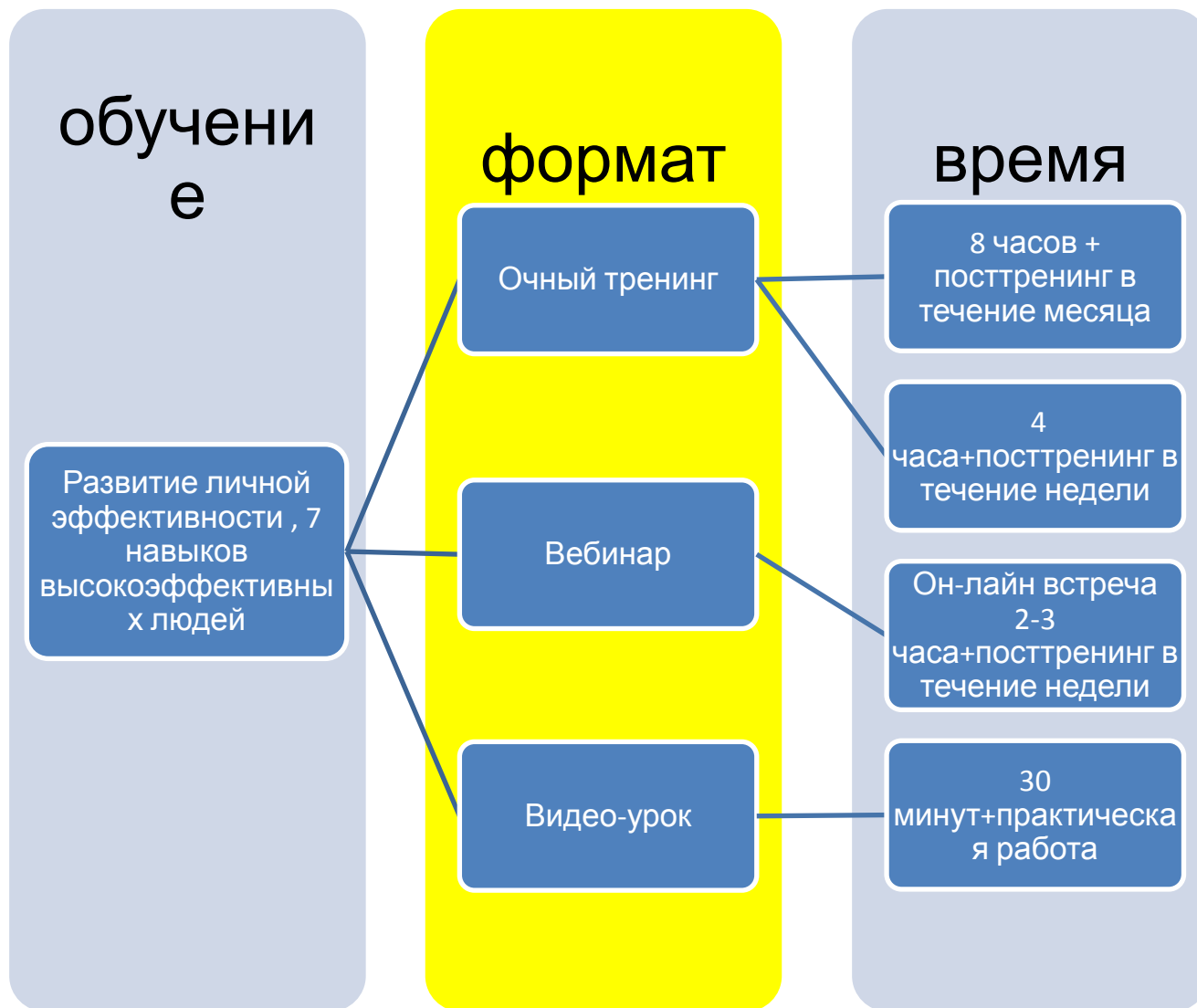
## Тренинги по повышению личностной эффективности

- Тайм-менеджмент
- Эмоциональный интеллект
- Командообразование
- Работа с сопротивлением и конфликтами
- Мастерство презентации и переговоров
- 7 тренингов по книге Стивена Кови «7 навыков высокоэффективных людей»

# Возможные форматы и продолжительность обучения



# Возможные форматы и продолжительность обучения



# Оценочные мероприятия: ассесмент центр, кейс-тестинг

1. Разработка критериев оценки

2. Разработка и проведение оценочных процедур с последующим составлением индивидуальных отчётов

3. Планирование индивидуального и группового развития сотрудников: составление ИПР работников и программ обучения групп сотрудников/подразделений

4. Составление и подготовка аналитических сводных отчётов по результатам проведённой оценки

# Содержание и ожидаемый результат оценочных мероприятий

## Разработка критериев оценки

Критерии:  
личностные/профессиональные/менеджерские компетенции

Понимание четких критериев компетенций, влияющих на эффективность и результативность персонала

## Разработка оценочных процедур

Инструменты: оценочные индивидуальные и групповые упражнения, аналитические кейсы, ролевые игры, тесты, опросники

Реалистичная картина сильных сторон и зон роста участников оценки по выбранным критериям/компетенциям

# Содержание и ожидаемый результат оценочных мероприятий





Мы рады найти решение вашей задачи!

