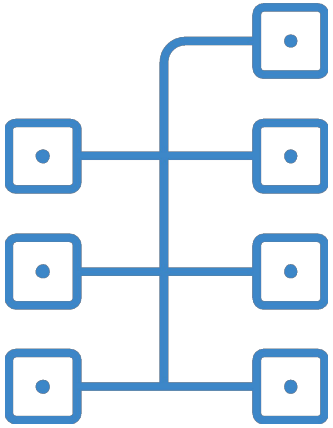
Интеллектуальный робот,

который сам находит клиентов для вашего бизнеса

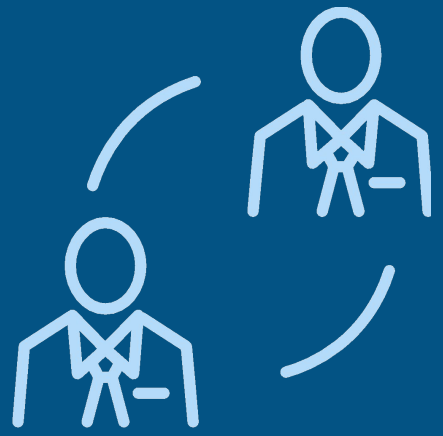
ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ФОРМИРОВАНИЯ КЛИЕНТОПОТОКА

1. Подбираем базу потенциальных клиентов с потребностью в услугах вашего бизнеса (на основе big-data мобильных операторов)



2. Формируем предложение для потенциального клиента, разрабатываем алгоритм разговора робота с

3. Робот совершает звонки, разговаривает с потенциальным клиентом, озвучивает предложение



4. Клиентов, которых заинтересовало предложение, робот **бесшовно** переводит на специалиста кол-центра

35-50% КЛИЕНТОВ В ИТОГЕ ПОКУПАЮТ ТОВАР ИЛИ УСЛУГУ

Робот **переводит на кол-центр только тех** клиентов, **кто заинтересовался предложением и хочет приобрести товар или услугу** либо уточнить детали.

35-50% - процент согласий «здесь и сейчас». Зависит от привлекательности предложения и эффективности специалиста кол-центра

40% - клиенты, с которыми можно договориться на перезвон и включать в дальнейшие рекламные коммуникации

Примеры разговора робота (авто-тематика):

- Пример звонка с согласием клиента
- Пример звонка с обработкой возражения
- Пример сбора обратной связи после обслуживания

УПРАВЛЯТЬ ПОТОКОМ КЛИЕНТОВ ОТ РОБОТА НЕ СЛОЖНЕЕ, ЧЕМ ВОДОПРОВОДНЫМ КРАНОМ

Подбираем удобное время, дни и т.п.

Можно планировать загрузку вашего бизнеса на неделю вперед

Либо просто по вашему звонку «Надо» мы открываем поток

НАШИ КЛИЕНТЫ, УЖЕ ОЦЕНИВШИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА РОБОТА ПРОДАЖ

REAKTOR
РЕГИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ АВТОКОМПЛЕКСОВ

KIA MOTORS

ПЛАНЕТА ЗДОРОВЬЯ

Содействие
финансовая группа

Ростелеком

дом.ru

ОПЛАТА ТОЛЬКО ЗА ТЁПЛЫЙ ЛИД, ПЕРЕВЕДЕННЫЙ НА КОЛ-ЦЕНТР

ТАРИФ	Пакет «Старт» 35 000 р.	Пакет «Уверенный» 320 000 р.
ОБЪЕМ ЛИДОВ	100 гарантированных теплых клиентов (лидов) от робота на кол-центр	1000 гарантированных теплых клиентов (лидов) от робота на кол-центр
ПРОГНОЗ ПРОДАЖ	35-50 продаж «здесь и сейчас»	350-500 продаж «здесь и сейчас»
ПРОГНОЗНАЯ ВЫРУЧКА	175 – 250 000 руб. выручка (при среднем чеке клиента 5000р)	1,7 – 2,5 млн руб. выручка (при среднем чеке клиента 5000р)
СТОИМОСТЬ ЛИДА	350 руб стоимость одного лида	320 руб стоимость одного лида
ПЕРИОД	Загрузка бизнеса ≈ 2 недели	Загрузка бизнеса ≈ 6 месяцев

ПЛАН ДЕЙСТВИЙ или
КАК ВЫГЛЯДИТ РАБОТА С ВАШЕЙ СТОРОНЫ

1. Подписание договора, оплата счета
2. Настройка интеграции телефонии и CRM (если есть необходимость)
3. Вы даете нам предложение или акцию для клиента, мы разрабатываем полный скрипт для робота, согласовываем с вами
4. Инструктаж (обучение) специалистов кол-центра о нюансах приема звонков от робота
5. Принятие потока клиентов, распределение по филиалам

ИЗВИНИТЕ, НО МЫ ВСЕ-ТАКИ МАРКЕТОЛОГИ

-5% скидка на любой пакет при подписании договора в течении суток после получения этого предложения

КАТАЛОГ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ УСЛУГ

ТЕЛЕФОНИЯ

Телефонизация объектов заказчика на базе АТС и IP АТС

- АНАЛОГОВЫЕ АТС
- IP АТС
- CALL CENTER
- ИНТЕГРАЦИЯ ТЕЛЕФОНИИ И CRM, 1С
- АНАЛИТИКА ПО ЗВОНКАМ
- ЗАПИСИ РАЗГОВОРОВ

ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ

Организация систем видеонаблюдения на объектах заказчиков

- АНАЛОГОВОЕ ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ
- IP ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ
- ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ С УДАЛЕННЫМ ДОСТУПОМ
- ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ НА ТРАНСПОРТЕ
- ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ ДЛЯ ПОДСЧЕТА ПОСЕТИТЕЛЕЙ

СКУД

Организация систем контроля доступа на объектах заказчика

- СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ДОСТУПА
- ПОЛИТИКА ДОСТУПОВ
- СТАТИСТИКА ПО ПОСЕЩЕНИЯМ
- ПРОГРАММИРОВАНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ
- НАКЛАДНЫЕ И ВРЕЗНЫЕ ЗАМКИ