

ΚΑΦΕ

Chocolate

Логотип



Резюме

Кафе «Chocolate» – заведение социальной направленности, предназначенное для приятного времяпровождения, творческих встреч , бесед в уютной для посетителей обстановке.

Основная прибыль – плата за меню , проведение мероприятий , аренда помещения.

Предоставляемые услуги – развлекательные мероприятия , караоке, бесплатный Wi-Fi.



Анализ рынка и конкурентов

Аудитория активные люди со средним достатком. В утренние и дневные часы – бизнесмены – для проведения деловых встреч , фрилансеры. В вечернее время – молодые люди , желающие пообщаться , отдохнуть в хорошей компании , развлечься от городской суеты.

Конкуренция : анализ показывает , что на каждые 250 000 населения городов рентабельно открытие одного кафе.



КАФЕ

ШОКОЛАД

Меню
Список товаров
и цен

- Кофе
- Чай
- Сладости
- Кондитерские изделия
- Печенье
- Торты
- Десерты
- Салаты
- Супы
- Горячие напитки
- Холодные напитки
- Алкоголь
- Закуски

Тел. 8-825-812-85-81

МА
офис
ОБС
СПЛ
КОР
МОИ
УВЛ
ОС
ВОС
ГАЗ
КА
PL
НА

Организационный план

Организационно-правовая форма : общество с ограниченной ответственностью.

Необходимо разрешения и лицензии :

- ▣ Регистрация юридического лица
- ▣ Разрешение санитарной эпидемиологической службы
- ▣ Требования государственного пожарного надзора
- ▣ Разрешение на производство и реализацию продукции общественного питания
- ▣ Регистрация вывески кафе

Организационная структура управления : линейная.

Анализ рисков : на итоговые показатели эффективности проекта могут влиять факторы :

- ▣ Меньшее число посетителей в сравнении с ожидаемым. Устраняется путём расширения маркетинговой стратегии.
- ▣ Увеличение затрат в сравнении с планируемыми. Устраняется соблюдением жёсткого контроля над расходами.



План маркетинга

- Смс рассылка рекламных объявлений
- Купонные скидки и раздача флаеров
- Проведение рекламных акций
- Размещения баннеров в общественных местах большого скопления людей
- Использование рекламы в социальной сети
- Использование «сарафанного радио»
- Запуск рекламы на телевидении

- ▣ Ожидается , что ежедневное количество посетителей кафе составит 50 человек в день на каждые 100000 населения.
- ▣ Среднее проведение время в кафе одним посетителем – 2 часа.
- ▣ Срок окупаемости = единовременные затраты / ежемесячная прибыль
- ▣ Ежедневный доход = $30 * 1500 = 45000$ р.
- ▣ Ежемесячная прибыль = ежемесячный доход – ежемесячный расход
- ▣ Ежедневный доход = $30 * 1500 = 45000$ р.
- ▣ ЕД = $45000 * 30 = 1350000$ р.
- ▣ ЕП = $1350000 - 244500 = 1105500$ р.
- ▣ СО = $575500 / 1105500 = 0,52$ пол месяца