

Бизнес-план:

Создание предприятия по оказанию электро-монтажных услуг



Наименование проекта: Создание предприятия по оказанию электро-монтажных услуг.

Главная цель проекта: Целями деятельности предприятия будут являться оказание качественных и профессиональных услуг в сфере электромонтажных работ.

Спрос на электро-монтажные услуги : Ни одно строение в городе не находится без электричества, независимо оттого, жилое оно или нет. Люди в большинстве случаев прибегают к услугам организаций, которые берут решения подобных вопросов на себя. Поэтому, можно смело предположить, что наш готовый бизнес план электромонтажной фирмы будет востребован среди населения.

Конкурентные преимущества проекта: высокий профессиональный уровень выполняемых работ за приемлемую цену.

Объем финансовых вложений: 500 000 руб. средства программы социальной адаптации в форме социального контракта по направлению «Осуществление индивидуальной предпринимательской деятельности» и заемные средства центра «Мой Бизнес».

Основные показатели

Рынок, на который я ориентируюсь – население Чайковского муниципального района Пермского края (численностью населения 108 768 тыс. человек). г. Воткинск, г. Ижевск Удмуртской Республике (648213 тыс. человек).

Социально-экономические показатели реализации проекта

1) Регистрация в качестве самозанятого, далее Общество с ограниченной ответственностью;

2) Поступление в бюджет до 12749,2 рублей в год.

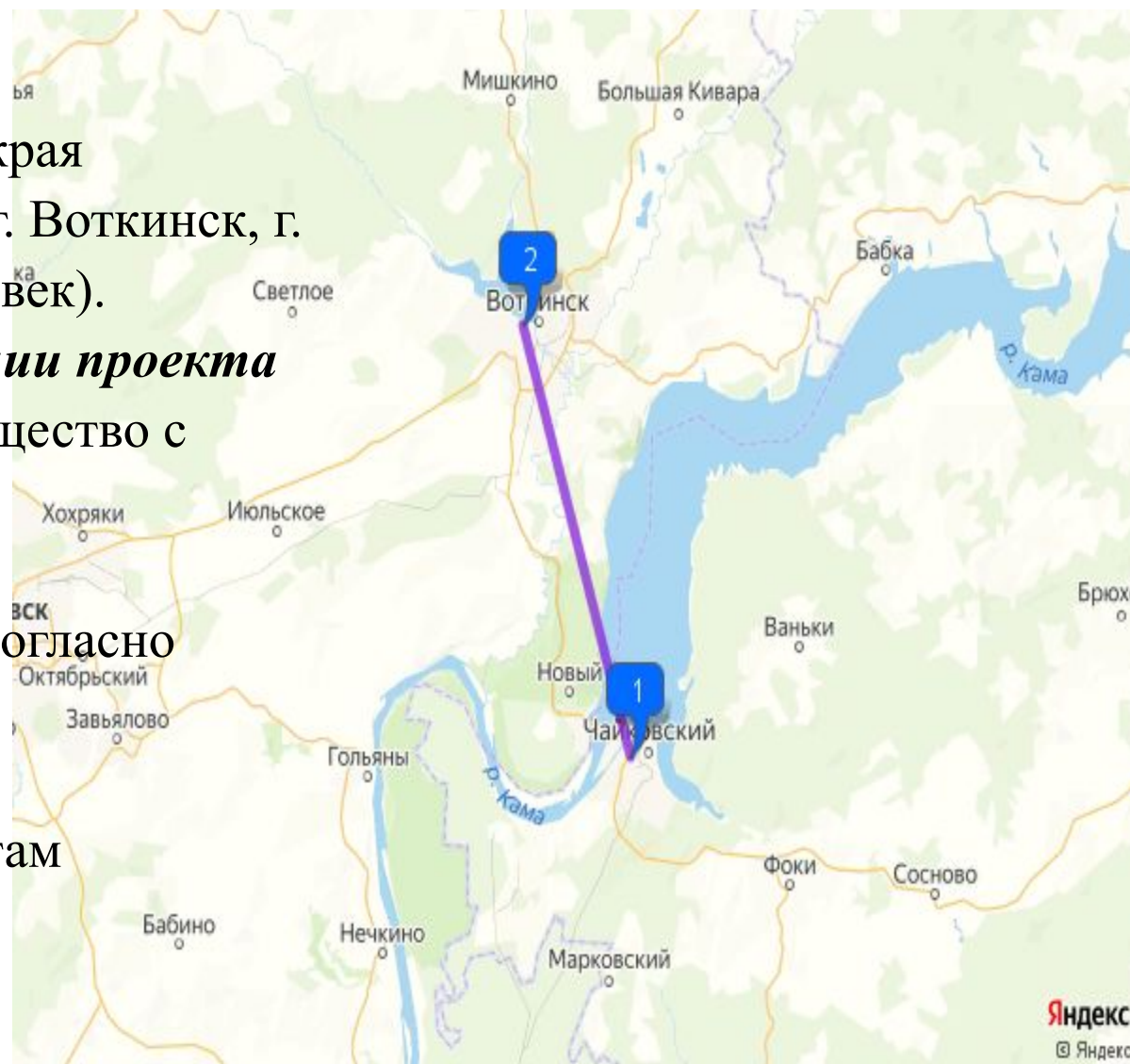
Экономические показатели реализации проекта, согласно расчетам бизнес плана:

Прибыль — 271780,8 рублей в год;

Окупаемость проекта по предварительным расчетам составляет 11 месяцев ;

Рентабельность оказания услуг - 91,5%.

Рентабельность инвестиции – 108,7%



Характеристика участника проекта.

Автор проекта имеет среднее специальное образование по профессии «Электромонтер». В планируемой деятельности имеет опыт работы 10 лет, работал у предпринимателей в ремонтной и строительной деятельности, так же выполнял заказы от физических лиц.

Задачами являются:

- Получение дохода;
- Оказание населению Чайковского городского округа и района Пермского края, г. Воткинска, г. Ижевска Удмуртской Республики услуг в сфере электромонтажных работ;
- Недопущение сбоев в работе.



Описание отрасли, товара, оказания услуг.

Перечень выполняемых работ заключается в следующем:

Электромонтажные:

Монтаж светотехнического оборудования, розеток, выключателей;

Сборка и монтаж щитового оборудования; Прокладка кабельных линий;

Устройство защитного заземления; Монтаж слаботочных систем;

Сервисное обслуживание.

Функциональное назначение объектов, на которых проводятся работы:

административные здания;

производственные здания;

склады; загородные дома, квартиры.

Бесплатно будут предоставляться следующие услуги:

- составление сметного расчета предполагаемого ремонта



Материально-техническая база:

Все материалы, которые будут использоваться для работы, планируется закупать поставщиков города Ижевска, Москвы, Екатеринбурга.

Гарантийные обязательства:

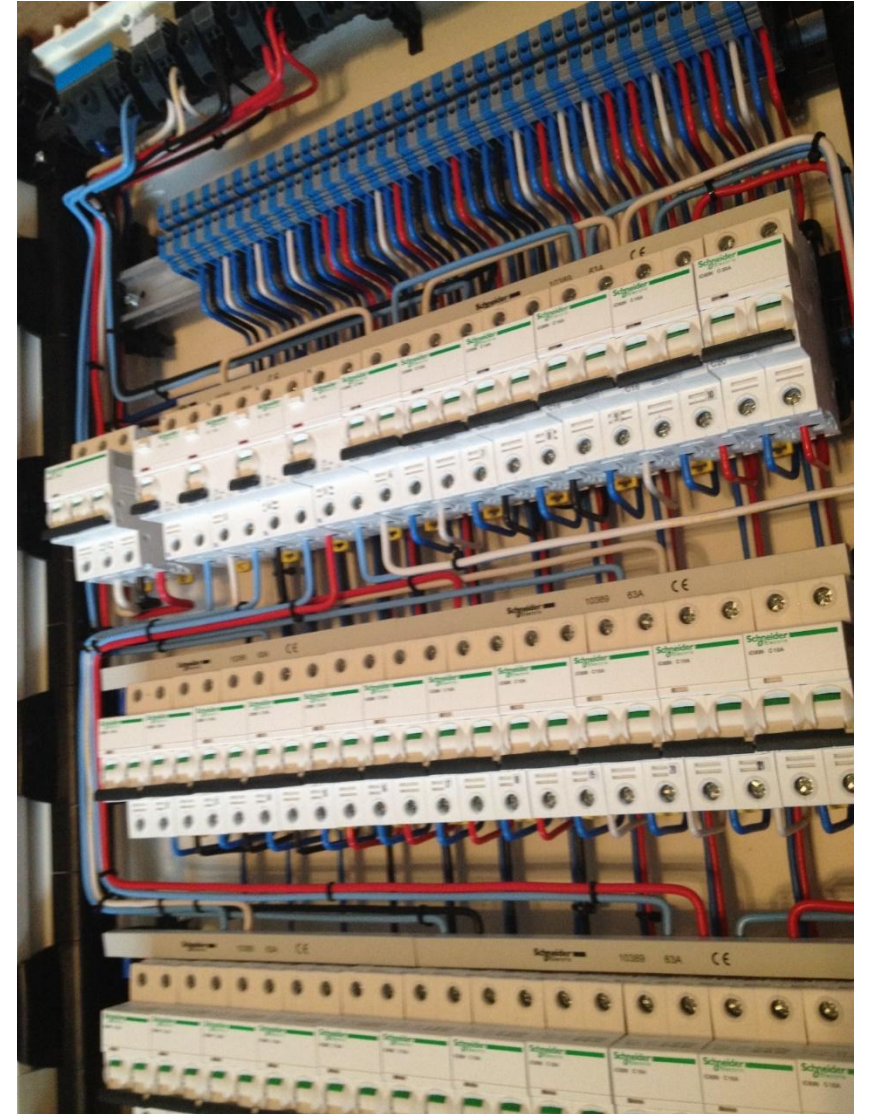
Будут предоставляться гарантии. Ещё до начала ремонтных работ, заказчику представляется договор, в котором будут отражены права и обязанности обеих сторон. С содержанием следующих пунктов:

- продолжительность ремонтно-строительных работ.
- общая стоимость работ, с приложением технического задания, в котором указывается стоимость всех используемых материалов и оборудования, гарантийный срок.



Основными преимуществами предприятия перед конкурентами являются:

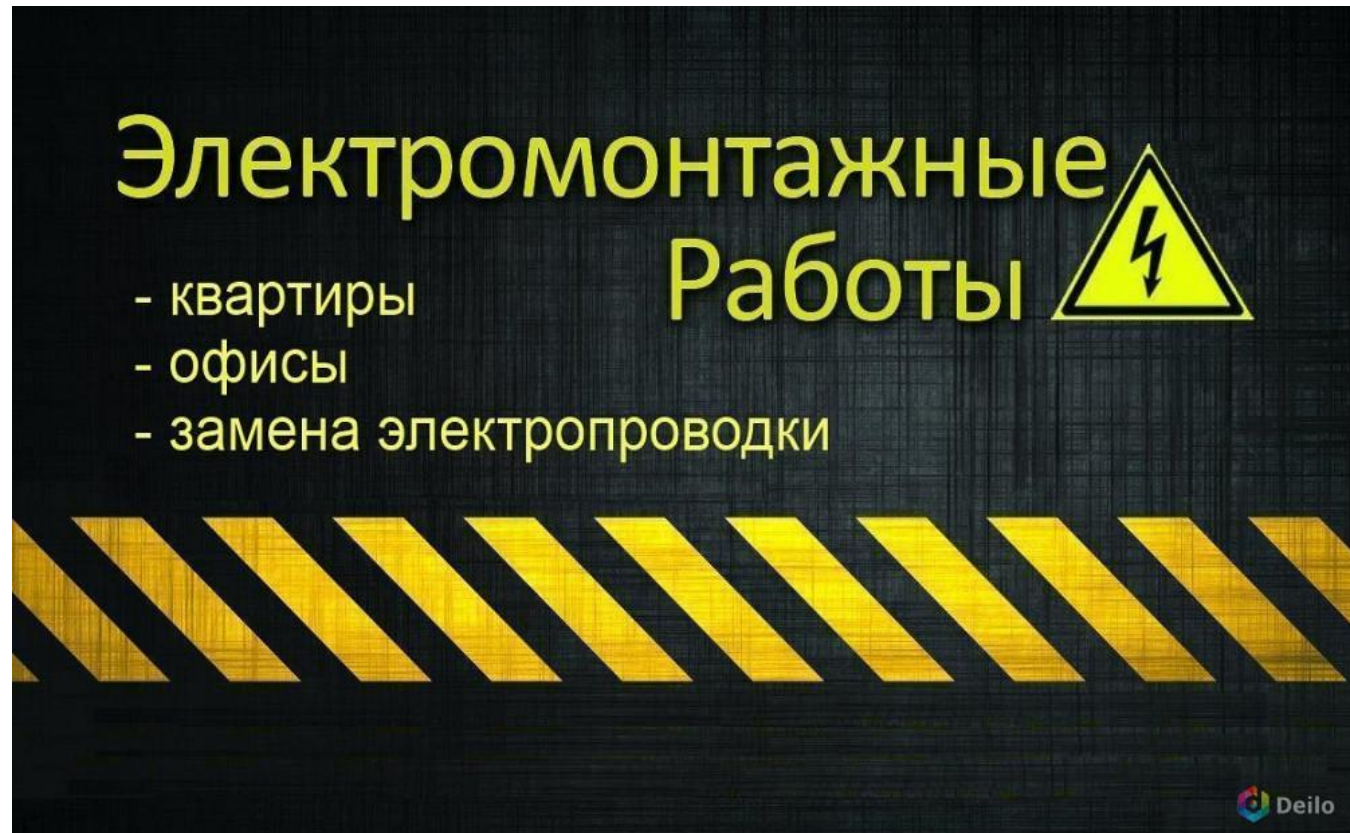
- Сравнительно низкие цены на услуги;
- Качество оказываемых услуг;
- Опыт работы на рынке электромонтажных услуг;
- Наличие квалифицированных трудовых ресурсов;
- Широкий спектр оказываемых услуг;



Маркетинговый план

Самым эффективным способом для осуществления этого задания будет являться реклама. Для этого необходимо сделать следующее:

- Завести свою группу в социальных сетях, где будут выкладываться фото работ;
- производить работы на камеру;
- подать рекламу в газету
- подать рекламу в социальные сети
- изготовить листовки визитки
- брендирование всех бумажных носителей.



Анализ рынка

Конкуренция. Конкурентный анализ.

Таблица 1

Организационный план

График реализации проекта

Таблица 3

Производственный план

Для создания предприятия по оказанию электромонтажных работ планируется приобретение следующего оборудования:

Таблица 2

Расчет затрат на материалы

План реализации продукции

Показатели	Цена за ед., руб.	2022 год		2023 год	
		Объем, ед	Выручка, руб.	Объем, ед	Выручка, руб.
Штробление борозд в ж/б пол провол	180	250	45 000.00	400	72 040.00
Штробление борозд в кирпиче.	80	250	20 000.00	400	32 040.00
Сверление сквозных отверстий до 25см	90	320	28 800.00	512	46 131.20
Прокладка провода открытая	200	700	140 000.00	1120	224 112.00
Прокладка провода в гофре	200	700	140 000.00	1120	224 112.00
Установка электрического щитка	500	120	60 000.00	192	96 019.20
Установка полключение автомата	200	120	24 000.00	192	38 419.20
Установка УЗО	300	80	24 000.00	128	38 412.80
Установка счётчика 1-ф	1200	200	240 000.00	320	384 032.00
Установка счётчика 3-х фазного	1400	100	140 000.00	160	224 016.00
Установка розеток выключателей(внутри)	150	350	52 500.00	560	84 056.00
Замена розеток выключателей	150	250	37 500.00	400	60 040.00
Установка, полключ. св-ков. бра.	250	80	20 000.00	128	32 012.80
Комплексный монтаж эл.проводки.	400	100	40 000.00	160	64 016.00
Прокладка силового кабеля	200	16	3 200.00	25.6	5 122.56
Устройство заземляющего контура	300	8	2 400.00	12.8	3 841.28
Установка вентилятора	300	8	2 400.00	12.8	3 841.28
Установка силовых розеток	250	150	37 500.00	240	60 024.00
Установка и полключение люстры	500	300	150 000.00	480	240 048.00
Установка кассетного светильника	250	300	75 000.00	480	120 048.00
Итого		4402	1 282 300.00	7043.2	2 052 384.32

Показатели	Годы реализации проекта		Итого
	I	II	
Выручка от реализации, тыс.руб	1282300	2052384	3334684
Производственные затраты	511730	419182	930912
Собственные средства	11730	419182	430912
Социальный контракт	250000	0	
Заемные средства	250000	0	
Погашение % по кредиту банка	0	0	1251
Прибыль до уплаты налогов	770570	1633202	6002
Налог от дохода (4%)	30823	65328	1278
Чистая прибыль	739747	1567874	4724
Уровень рентабельности %	145%	374%	18,6
Срок окупаемости, мес.	8	3	

Риски

Имущественные риски - это риски, связанные с вероятностью потерь имущества предпринимателя. Величина риска 2,5 %.

Производственные риски - риски, связанные с вероятностью (возможностью) невыполнения предприятием своих обязательств по контракту или договору с заказчиком, риск банкротства. Величина риска 3,0 %.

Маркетинговые риски связаны с возможностью получения убытка по причине снижения конкурентоспособности услуг фирмы в целом. Величина рисков 4%.

Деловой риск определяется такими факторами, как организационно-технический потенциал предприятия, эффективность производственной и инновационной деятельности, устойчивость финансового положения, эффективность системы управления, сложность оказываемых услуг и др. Величина риска 1,5%.