

Компания « MEDICAL ICONS»

*Проект организации выполнили студентки 230
группы*

Сайфутдинова Римма

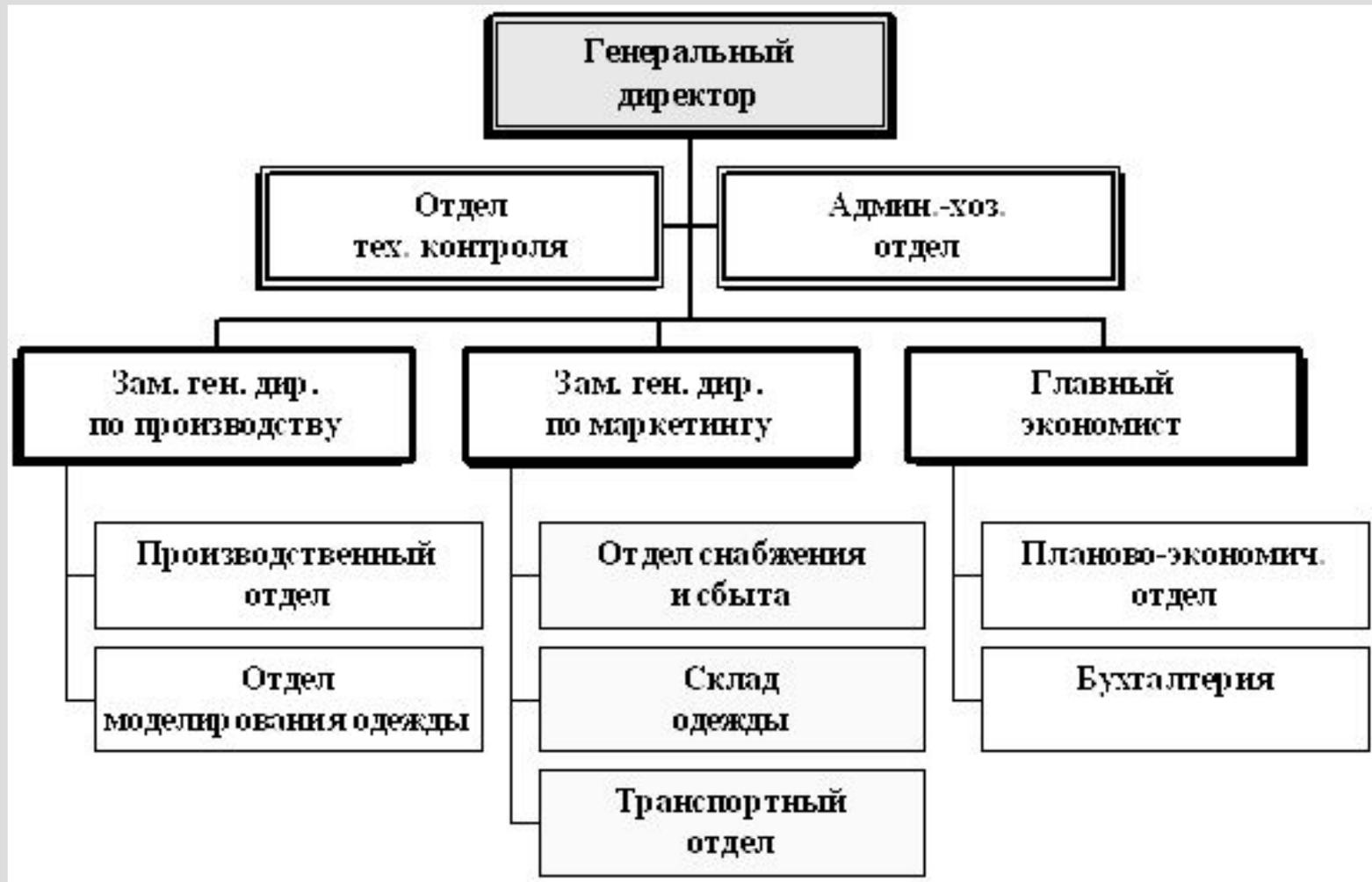
Исаева Екатерина

Ильенко Кристина

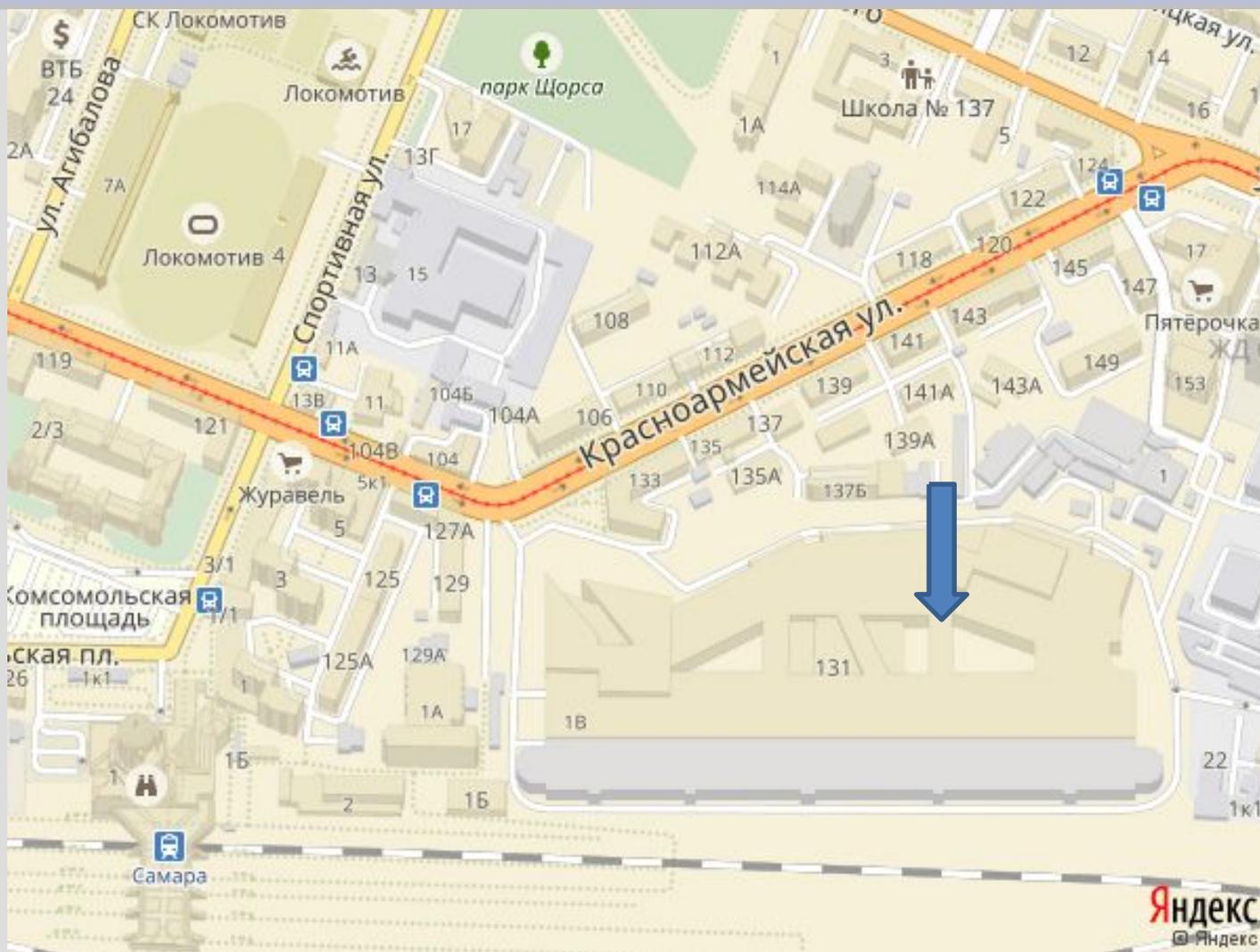
*Одежда в которой хочется
работать.*



Структура организации :



Географическое местоположение - ТЦ Гудок



Преимущества и недостатки нашей компании

«+»:

- большой ассортимент медицинской одежды
- приемлемые цены
- месторасположение – в центре города
- наличие швейной мастерской

«-»:

- малоизвестный бренд в связи со своей новизной
- один магазин на город(временно)

Преимущества конкурентов:

- известность в городе
- распространенность (известность в городе)
- долгий срок нахождения на рынке

Оснащение:

Стойка (13380р.)

Стул (699 р.)

Зеркало 4 шт. (3 по 2999р. , 1 – 4999р.)

Компьютер (18900р.)

Оборудование для оплаты картой (7990р.)

Лампа (1000р.)

Витрина (2950р.)

Отпариватель (3190р.)

Пуфики 2 шт. (по 959р.)

Вешалки (1475р.)

Коврики (600р.)

Шторки для примерочных (4050р.)

Пакеты с нашим логотипом 500шт (5500р.)



«Расчеты:

- Аренда за полгода – 960 р/м  43200р. – аренда за месяц  259 200р.-аренда полгода
- Швейная машинка 11 859р.
- Мебель – 37 568р.
- Техника – 31 030р.
- Пакеты – 5 500р.
- Закупка медицинской одежды оптом – 361 239р.

Продажа одежды в магазине(средняя стоимость):

Хирургические костюмы – 1600р.

Халаты – 1100р.

Итого: 845 700р.

Товар принесет прибыль на сумму 484 461р.

- 484 461 – 80 000(з/п) – 62 980(налоги)
–1500(коммунальные) =
 - 339 981р.-прибыль от первоначально вложенного капитала.
- Пассив: надо продавать по 5 единиц в день (4 780р.), ежемесячно закупать 150 единиц и тогда 82 500р. Будут оставаться в активе.
-