

МУЛЬТИРЕГИОНАЛЬНЫЙ ХОЛДИНГ

ТОРГОВЫЙ ДОМ

ШКУРЕНКО

1996

2021

О

РУКОВОДСТВЕ

Шкуренко Виктор Васильевич

Родился 30 апреля 1972 г. в г. Борисов (Минская область, Белоруссия).

В 1983 году вместе с мамой переехал в Омск.

В 1989 году окончил среднюю школу № 30 и поступил на экономический факультет Омского государственного университета. В 1997 году окончил университет по специальности «Менеджмент».

Первые бизнес-проекты начал осуществлять в 1993 году.

В 1995 году вместе с партнером и одногруппником Дмитрием Шадриним зарегистрировал АОЗТ «Эридан», занимавшееся оптовыми поставками продуктов питания. В 1999 году вместе с ним же создал и возглавил ООО «Соверен».

В 1996 году «Эридан» стал эксклюзивным дистрибьютором Wrigley в Омске, но уже в 2000 году фирма была перерегистрирована в ИП ШКУРЕНКО. В 2003 году было зарегистрировано ООО «ТД Шкуренко».

В 2015 году занял 1-е место в рейтинге «100 лучших топ-менеджеров Омска» по версии журнала «Бизнес-курс».

С 2016 года - автор рубрики газеты «Деловой Омск» «Переход наличности с Виктором Шкуренко».

На текущий момент Виктор Шкуренко является совладельцем компаний с совокупным оборотом более 45 миллиардов рублей в год.

**ТОРГОВЫЙ ДОМ
ШКУРЕНКО**



Генеральный директор ТД
«Шкуренко»
Шкуренко Виктор Васильевич

Основные показатели холдинга ТД Шкуренко за 2020 год:

- Количество контрактов в портфеле компании – **309**
- Количество торговых команд в компании – **102**
- Товарооборот за год (дистрибьюция и розница) – **44 805 412 491 рубль**
- Активная клиентская база – **30 222 торговые точки**

- Количество грузовых машин в автопарке – **194**
- Количество исполненных заявок – **2 392 405**
- Количество складов – **29** (более 79 000 паллето-мест)
- Общая площадь складских комплексов – более **71 700 кв. м**
- Общее количество работающего персонала – **7 271 сотрудник**

- География поставок – **Омская, Новосибирская, Тюменская, Томская, Курганская, Кемеровская и Свердловская области, Алтайский край, Казахстан, ХМАО, ЯНАО**

МИССИЯ И СТРАТЕГИЯ

Наша миссия – эффективное продвижение товаров народного потребления от лучших мировых и отечественных производителей на рынке Сибирского и Уральского федеральных округов. От Урала – до Байкала.

Наша стратегия – эффективно сотрудничая с производителями товаров народного потребления из списка TOP 30, распространить свою зону влияния на все субъекты федерации в УФО и СФО.

ПРИМЕРЫ реализации стратегии:

2018:

- Открытие филиалов в городах Сургут, Нижневартовск, Ноябрьск.

2020:

- Открытие филиала в г. Кемерово.
- Открытие филиала ТД Шкуренко в г. Новосибирске.

2021:

- Слияние ТД Шкуренко и ГК Салют.
- Открытие филиала в г. Новокузнецке.

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО



ИСТОРИЯ

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО

1996

Получение первого дистрибьюторского контракта Wrigley.

2000

Открытие первого магазина розничной сети «Формат».

2006

- Открытие нового офисно-складского комплекса.
- Получение контракта **Mars PetCare** в Омской обл.

2008

Открытие филиала в Алтайском крае.

2012

Запуск нового склада со среднетемпературным режимом.

2015

Открытие нового направления «Дикоросы».

2017

- Покупка компании «Диатор» (появление СТМ).
- Начало экспорта-импорта (Китай, Корея).
- Открытие первого магазина в Казахстане

2019

Покупка компании «Альфа бизнес» (холодильное, офисное оборудование).

2021

Расширение дистрибьюторского портфеля и географии, покупка компании «Салют» (Томская, Новосибирская, Кемеровская обл.)



1998

Подписание контракта с компанией «Вимм Биль Данн».

2003

Выход на рынок молочной продукции, заключение контракта с «Danone».

2007

Вход на рынок крепкого алкоголя, получение лицензии.

2009

Открытие первого магазина сети «Низкоцен».

2013

Открытие нового направления «Non Food» (покупка компаний «Юнис» и «Джаз»).

2016

- Выход на рынок бытовой техники, покупка компании «Вест трейд» (Сеть Электро).
- Открытие нового направления «Замороженные полуфабрикаты».
- Интеграция с алтайской компанией «РТК».
- Открытие складов в г. Тюмень.

2018

- Покупка пр-ва замороженных полуфабрикатов Пушкино Омской обл. (появление СТМ в этом сегменте).
- Запуск направления «Фрукты».
- Открытие филиалов г. Сургут, Нижневартовск, Ноябрьск.
- Получение контракта **Mars PetCare** в Томской обл.

2020

- Покупка компании АБК-Новая Сибирь и создание на их базе филиала в г. Новосибирск
- Запуск логистического комплекса категории «А+»
- Запуск системы **FWMS**

ПАРТНЕРЫ

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО



E COM ПАРТНЕРЫ

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО



на_полке



ПАРТНЕРЫ

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО

Контракты, заключённые начиная с 2019 года:

MARS WRIGLEY
confectionery

Звёздный
Октябрь

БАБАЕВСКИЙ
-1804-

РотФронт®

ARCOR

GARDENA®

ГЛАВПРОДУКТ®

ОБЪЕДИНЕННЫЕ КОНДИТЕРЫ

Bonduelle

It's NOW
ORION
Energizer®

Контракты, расторгнутые начиная с 2019 года:

Сады
Придонья
КАЧЕСТВО
ИЗ ПЕРВЫХ РУК

Планируемые контракты в 2021 году (Новосибирская и Томская области, Алтай):

KDV

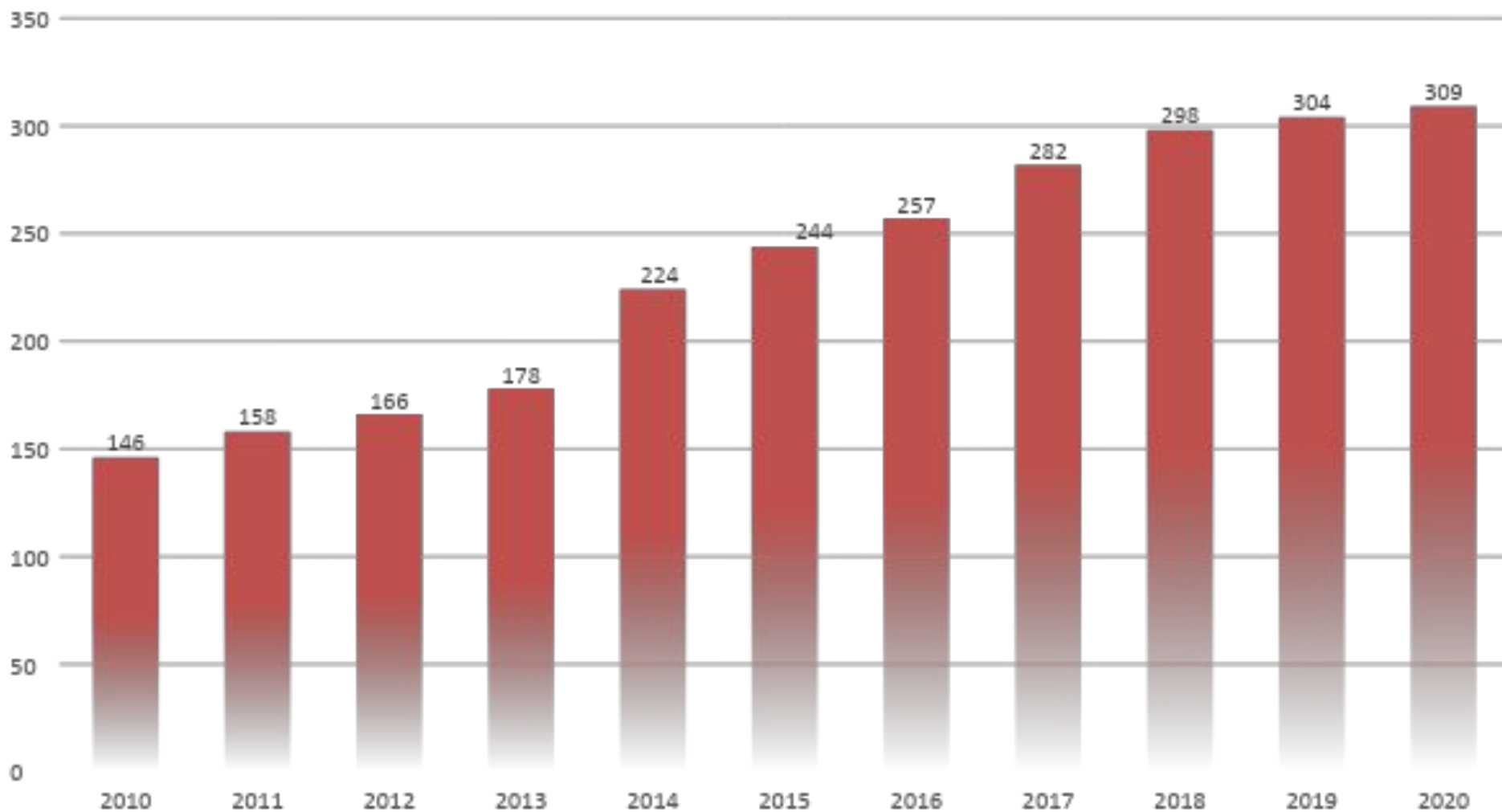
KOYA

Henkel

Планируемые контракты в 2021 году (Новосибирская область и Алтай):

MARS
petcare

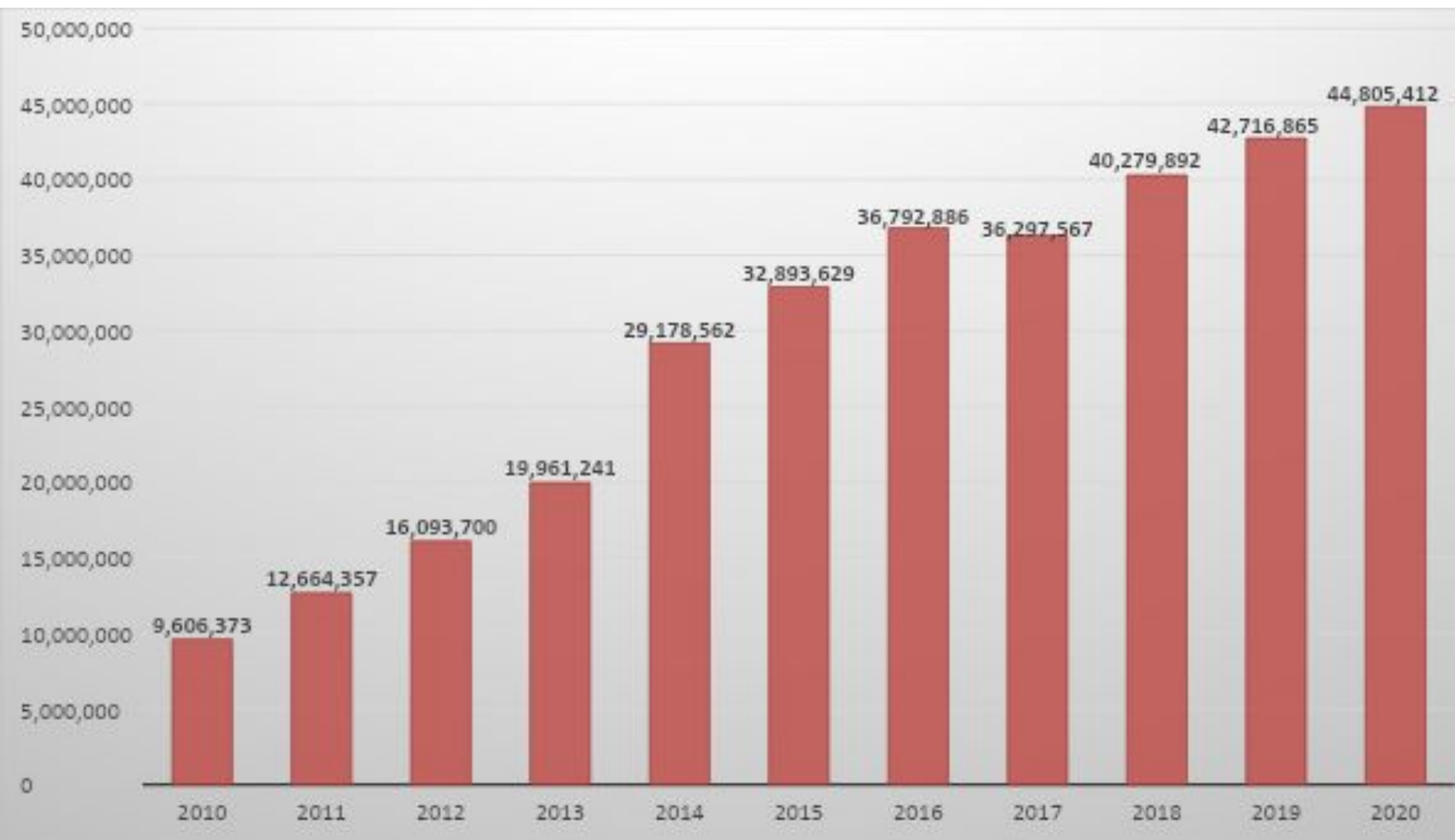
Количество контрактов ТД «Шкуренко» с производителями



ДИНАМИКА ПРОДАЖ

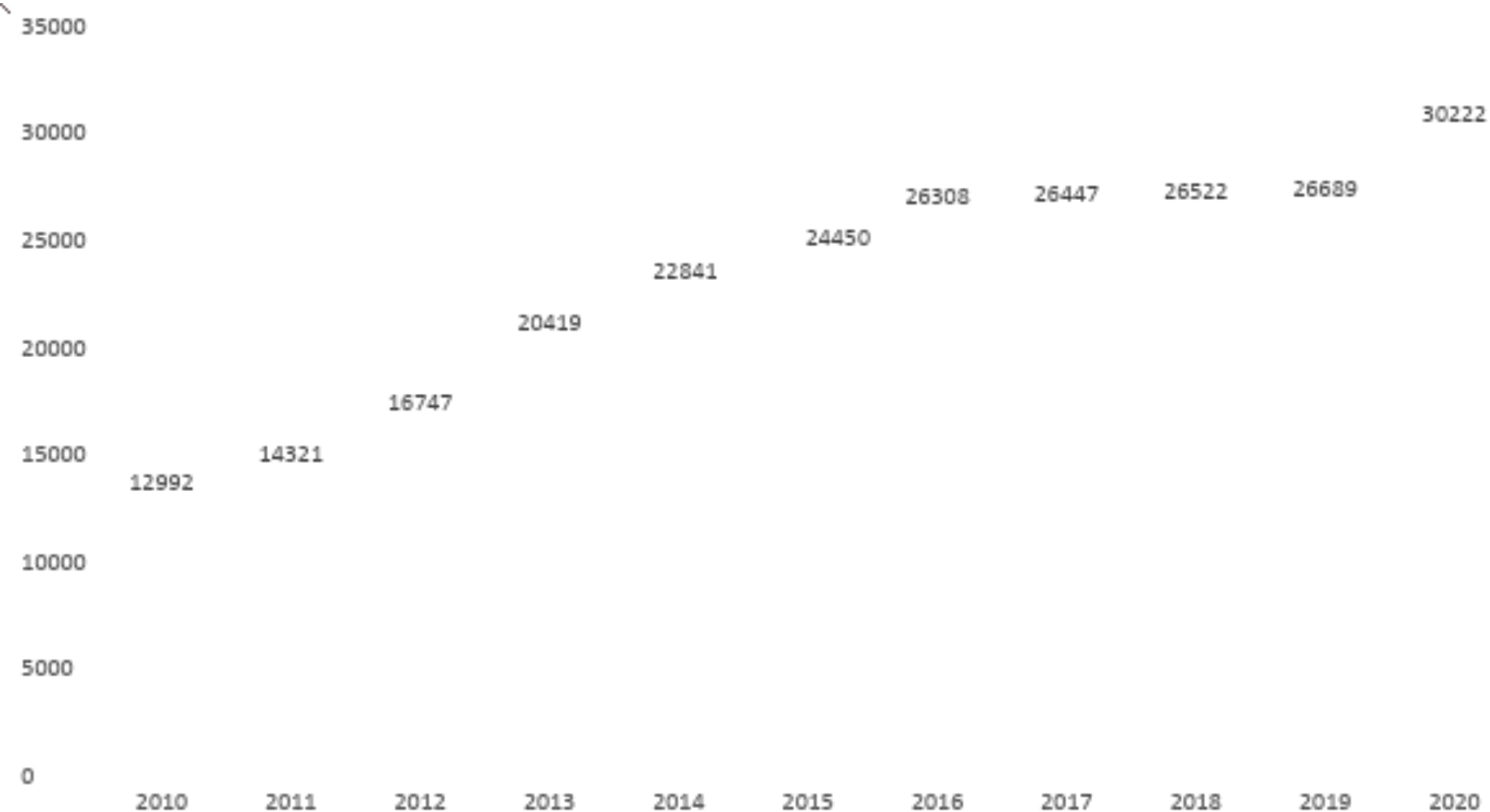
В тыс. руб.

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО

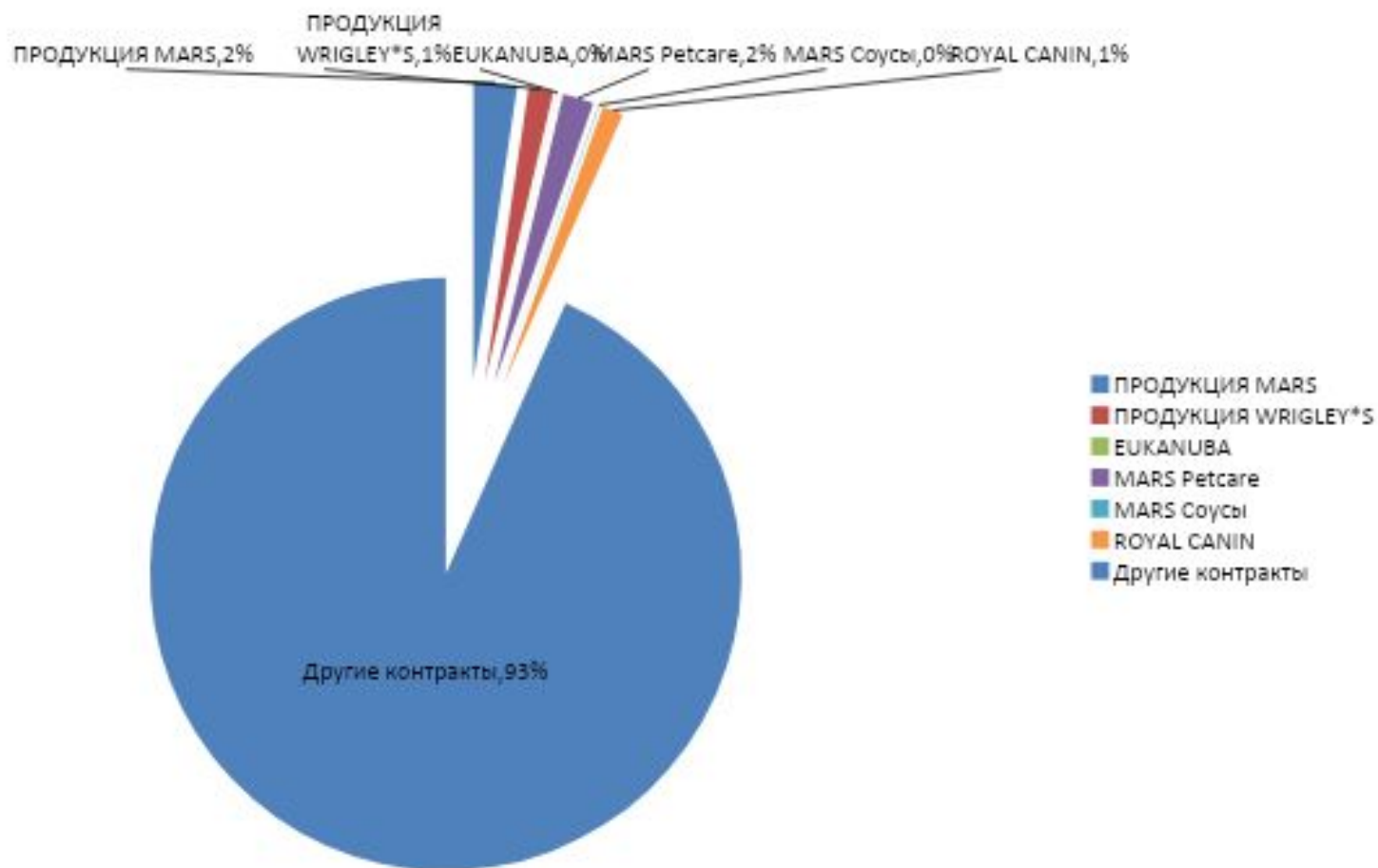


АКТИВНАЯ КЛИЕНТСКАЯ БАЗА

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО



Доля сегментов Компании «Марс» в дистрибьюторском бизнесе ТД Шкуренко, а также иных компаний входящих в группу Mars,



- **29 складов** общей площадью более **71 700 кв. м.**
- Более **79 000 паллето-мест**
- Осуществление инвестиций на приобретение **собственного автотранспорта**

Осуществление логистических услуг
производителям по обслуживанию
федеральных торговых сетей

Количественные показатели работы логистики (2019 - 2020 г.г.)

Показатель	2019	2020	Изменение (%)
Общий объем отгрузки (тонн)	87 874	96 297	+9,6%
Общее количество собранных и развезенных заявок (шт)	1 963 921	2 205 444	+12,3%
Среднее количество доставленных заявок в день (шт)	6 439	7 226	+12,3%
Количество единиц используемого автотранспорта (шт в день)	155	206	32,9%
Общий пробег автотранспорта (км)	13 640 224	15 863 566	+16,3%



СКЛАДСКИЕ КОМПЛЕКСЫ

- **Омск** (51 000 п\мест, площадь склада 47 000 м2, категории "А+", консигнационная оценка – 100 баллов)
- **Томск** (6 500 п\мест, площадь склада 6 200 м2, категории "В+", консигнационная оценка - 98 баллов)
- **Новосибирск** (7 500 п\мест, площадь склада 5 000 м2, категории "А", консигнационная оценка - 97 баллов)
- **Барнаул** (5 500 п\мест, площадь склада 5 000 м2, категории "А+", консигнационная оценка - 98 баллов)
- **Тюмень** (5 500 п\мест, площадь склада 5 000 м2, категории "В")
- **Рубцовск** (600 п\мест, площадь склада 550 м2, категории "В")
- **Кемерово** (600 п\мест, площадь склада 500 м2, категории "В")
- **Сургут** (450 п\мест, площадь склада 500 м2, категории "В")
- **Нижневартовск** (450 п\мест площадь склада 500 м2 категории "В")
- **Ноябрьск** (450 п\мест, площадь склада 500 м2, категории "В")
- **Бийск** (300 п\мест, площадь склада 350 м2, категории "В")
- **Асино** (200 п\мест, площадь склада 250 м2, категории "В")
- **Парабель** (150 п\мест, площадь склада 200 м2, категории "В")
- **Колпашево** (100 п\мест, площадь склада 150 м2, категории "В")
- **Славгород** (100 п\мест, площадь склада 150 м2, категории "В")



ГЕОГРАФИЯ ДИСТРИБУЦИИ

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО



Доставка в 24 часа

Развитая филиальная система позволяет эффективно работать без использования схемы субдистрибуторства.

ПЕРСОНАЛ



Общая численность
компании:
7 271 человек

Из них:



1 989 человек
Персонал дистрибьютора



5 282 человека
Персонал розничной
сети

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО



РАЗВИТИЕ ПЕРСОНАЛА

В Компании развита корпоративная культура и существует система тренингов, которые условно можно разделить на блоки:



Welcome - тренинг



Тренинги о продажах



Тренинги о работе в команде



Тренинги о компетенциях

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО





СТРУКТУРА ПРОЕКТА ТОВАРЫ ДЛЯ

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО

Заместитель генерального директора ООО «ТД «Шкуренко»

Вакилов Максим Ахметович



Родился в 1974 году в г. Омск

1996 г. закончил Сибирский Автомобильно - Дорожный институт, факультет АДМ

1996 – 1998 гг. инженер Омская проектная контора ГП "ОМСКОЕ ОБЛАСТНОЕ ДОРОЖНО-ЭКСПЛУАТАЦИОННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГ "ОМСКАВТОДОР"

1998 – 1999 гг. инженер МУП «УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА ТАЗОВСКОГО РАЙОНА»

1999 – 2000 гг. руководитель производственно-технического отдела МУП «ТАЗОВСКОЕ ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ»

2000 – 2002 гг. менеджер отдела продаж ООО «ТД «Шкуренко»

2002 – 2009 гг. директор ООО «Экспресс-продукт»

2009 – н/в заместитель генерального директора ООО «ТД «Шкуренко»

Руководитель проекта «Товары для животных» в Омской обл.

Пухов Антон Юрьевич



Родился в 1981 году в г. Омск

2003 г. Закончил Омский

Государственный Педагогический Университет.

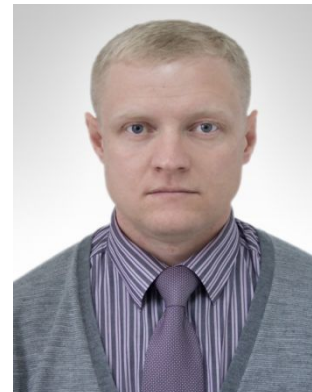
2012 – 2017 гг. Руководитель отдела продаж Mars PetCare в ООО ТД Шкуренко.

2017 – 2018 гг. Руководитель отдела продаж Mars PetCare, Royal Canin в ООО ТД Шкуренко.

2018 – н/в Руководитель проекта «Товары для животных» ООО ТД Шкуренко.

Руководитель проекта «Товары для животных» в НСО, Томской, Кемеровской обл.

Киприянов Василий Леонидович



Родился в 1980 году в г. Асино Томской обл.

2001 г. закончил Сибирский юридический Институт МВД РФ

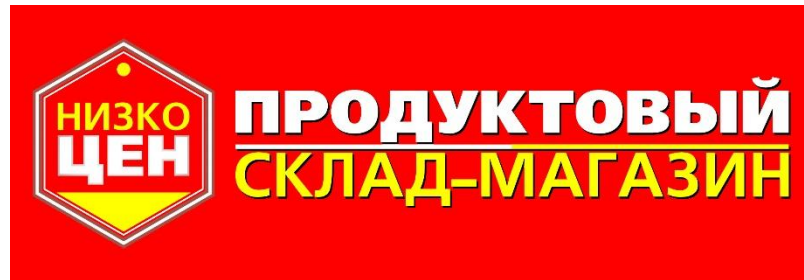
2005 г. закончил Томский Государственный Университет, экономический факультет

2010 – 2012 гг. Сити-менеджер в компании Ferrero, зона ответственности Томская область

2012 – 2018 Менеджер по развитию продаж Nestle Purina, зона ответственности Томская и Кемеровская обл.

2018 – 2019 гг. Менеджер по развитию продаж Nestle Purina, зона ответственности Томская и Новосибирская обл.

2019 – 2021 Руководитель проекта «Товары для животных» ГК Салют



Холдинг ТД Шкуренко активно развивает собственные розничные торговые сети, которые не только обеспечивают продуктами питания жителей различных регионов Российской Федерации и Республики Казахстан, но и помогает значительно увеличить товарооборот дистрибьюционной компании – ТД «Шкуренко». Торговые сети холдинга ТД Шкуренко представлены в 2 федеральных округах РФ (Западно-Сибирском и Уральском), включающие в себя 7 субъектов РФ: Омскую, Тюменскую, Новосибирскую, Курганскую, Кемеровскую, Свердловскую области и Алтайский край, а также ряд областей Республики Казахстан.

РОЗНИЧНАЯ СЕТЬ

На сегодняшний день розничная сеть состоит из
183 ТТ:

71 склад-магазин «**Низкоцен**» в Омской, Тюменской, Новосибирской, Свердловской, Курганской и Кемеровской областях и в Алтайском крае

20 магазинов формата «у дома»

9 магазинов-кулинарий «Дарим Вкус»

25 магазинов бытовой техники «Сеть Электро» и посуды

22 гипермаркета «Победа!»

5 супермаркетов «Eurospar» (голландская лицензия)

31 магазин «Inmart» в Республике Казахстан

Показатели сети:

- Товарооборот в 2020 году – **18 663 177 448** рублей



ПРОЕКТ «MARS PETCARE»

Регионы: **Новосибирская область, Алтай**

Инвестиции: **более 200 млн. рублей**

Активная клиентская база: **более 3 000 клиентов**

Персонал: **более 70 человек**

Старт: **2021**

Ежепериодный оборот: **более 50 млн. рублей**

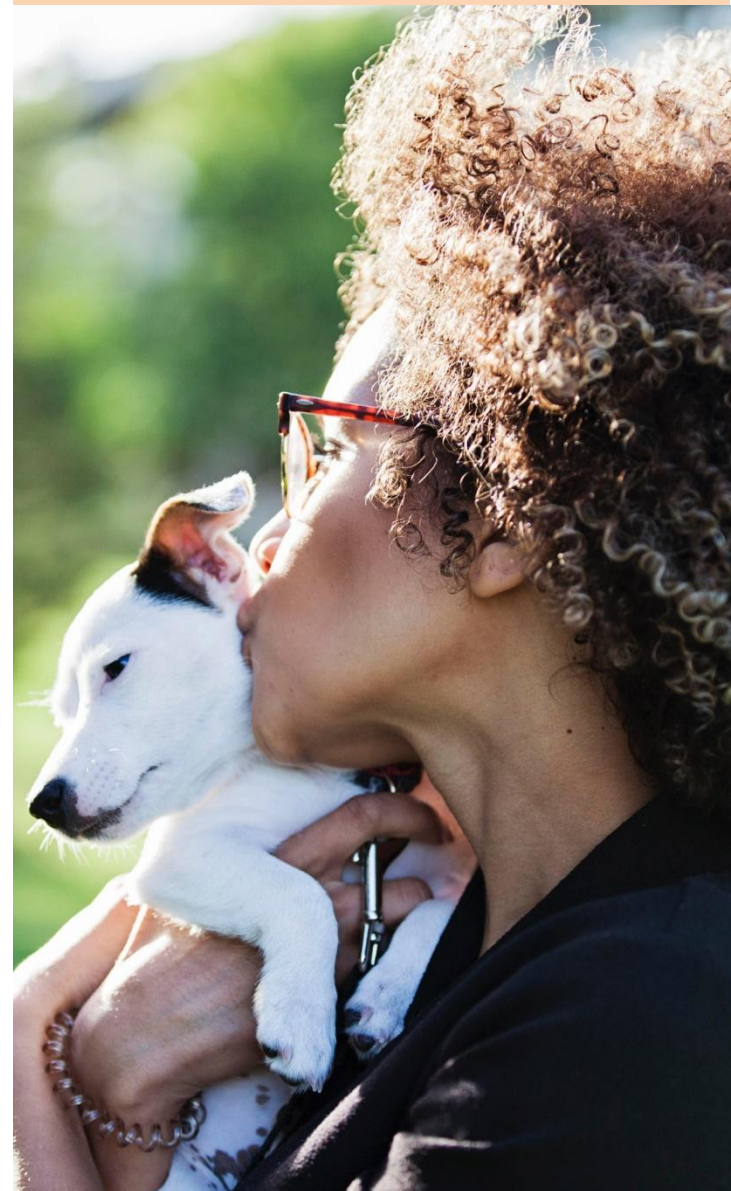
Складской комплекс: **5 складов площадью более 10 000 м2**

Площадки базирования:

- **Новосибирск** (7 500 п\мест, площадь склада 5 000 м2, категории "А")
- **Барнаул** (5500 п\мест, площадь склада 5 000 м2, категории "А+")

Филиалы:

- **Бийск** (300 п\мест, площадь склада 350 м2, категории "В")
- **Рубцовск** (600 п\мест, площадь склада 550 м2, категории "В")
- **Славгород** (100 п\мест, площадь склада 150 м2, категории "В")



КОНТАКТЫ

644020, Россия, Омск
Ул. Красный переулок, 2
Телефон: +7 (3812) 453-551
Факс: +7 (3812) 453-551

E-mail: info@tdshkurenko.ru

ТОРГОВЫЙ ДОМ ШКУРЕНКО

