




Социальная структура и стратификация:

проблема социального неравенства



Вопросы лекции:

- 1. Социальная структура и социальное неравенство.**
- 2. Социальная стратификация (понятие, элементы, принципы, признаки, исторические типы, критерии).**
- 3. Теории и идеологии социального неравенства.**
- 4. Социальная мобильность.**
- 5. Стратификационная модель белорусского общества.**
- 6. Средний класс (понятие, виды, критерии, функции).**



Социальная структура



- это объективное деление общества на слои, классы, группы и т.д., указывая на различное положение людей, по отношению друг к другу, по многим численным критериям.
- - это устойчивая связь элементов в социальной системе.
- Социальная структура возникает по поводу общественного разделения труда.

Петр Штомка:



□ «Самым важным признаком из социальных для человека является характер групп, к которым он принадлежит, и характер позиций, которые он занимает»

“ Где бы ни возникала социальная среда (исторический анализ) , она всегда была определенным образом организованная (одни люди – лидеры; другие – исполнители; в зависимости от статуса распределяются привилегии).

П.Штомпка ”

Неравенство – это критерий, при помощи которого мы можем разместить одни группы выше или ниже других.

Идеологии неравенства (системы мышления, которые подчиняются и служат определенным групповым интересам).

элитарные

- Существуют такие группы, которые в силу самой своей природы «выше» других и поэтому должны занимать более высокую позицию в обществе, что находит выражение в их привилегиях, полностью обоснованных и оправданных.

эгалитарные

- В своем радикальном варианте выступали против любого социального неравенства, требуя одинаковых условий для всех. В более реалистическом – указывали на биологическое сходство всех представителей человеческого рода (одинаковые потребности равен одинаковому уровню их удовлетворения).

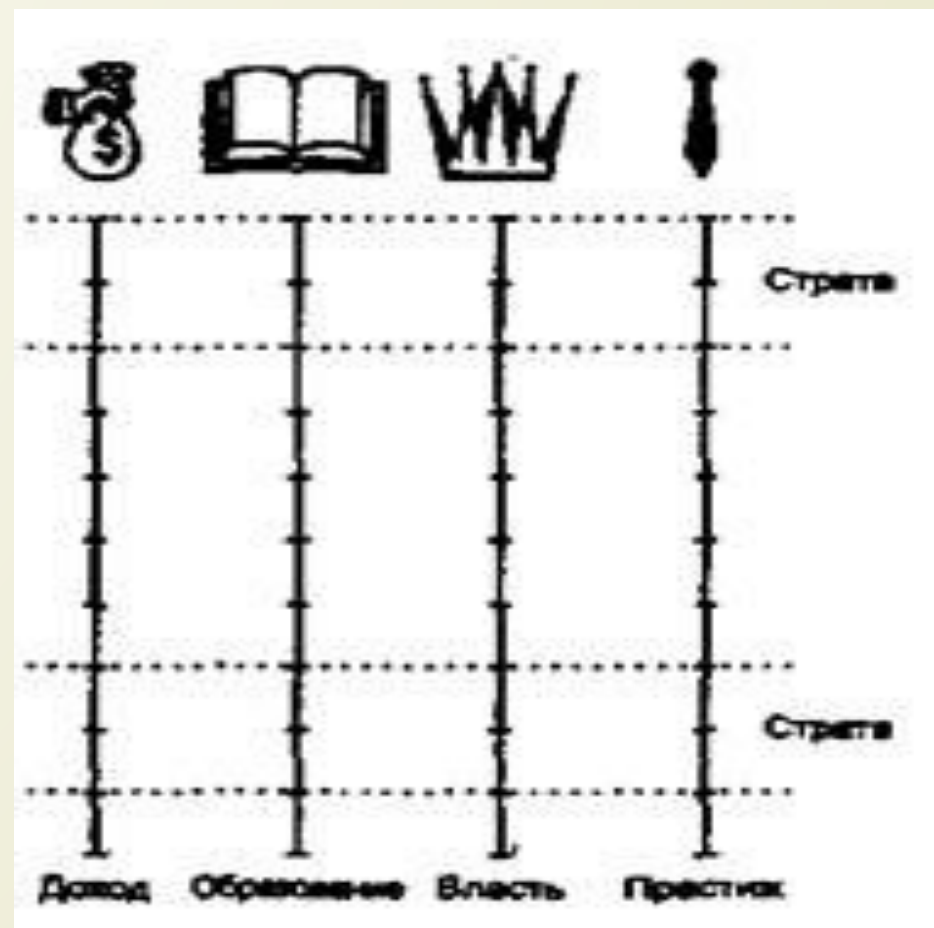
меритократические

- Неравенство в обществе оправданы в той мере, в какой они являются результатом собственных заслуг. Социальное неравенство – это вознаграждение за собственные усилия и общественную пользу.

Социальное неравенство в обществе определяется:

На основании шансов доступа до определенных ценных в обществе благ:

- 1. Доход.
- 2. Образование.
- 3. Власть.
- 4. Престиж.





Измерения социальной стратификации

1. Доход – количество денежных поступлений индивида или семьи за определенный период времени (месяц, год): в виде зарплаты, пенсий, пособий, алиментов, гонораров, отчислений от прибыли. Доход измеряется в рублях, долларах и др., которые получает **отдельный индивид (индивидуальный доход)** или **семья (семейный доход)**. **Главным источником существования среднего и низшего классов** является доход. Доход есть у **пенсионеров и безработных**, но его **нет у нищих**. Доходы чаще всего тратятся на поддержание жизни, но если они очень высоки, то накапливаются и расходуются на повышение качества жизни, духовные потребности.

► **Богатство** – *то, чем люди владеют*: собственность на средства производства, крупные земельные владения, предприятия, банки, **недвижимое** (дома, сокровища, произведения искусства) и **движимое имущество** (ценные бумаги, яхты, и т.п.). Обычно богатство передается по наследству, которое могут получать как работающие, так и неработающие наследники. **Главное достояние высшего класса – не доход, а накопленное имущество. Богатые могут работать и не работать.**



Измерения социальной стратификации: образование



- **2. Образование** - совокупность знаний, умений и навыков, приобретенных в процессе обучения. Качество и уровень образования измеряется престижем учебных заведений и числом лет обучения.
- Так, можно проучиться: в начальной школе – 4 года, неполной средней – 9 лет, полной средней – 11, колледже – на базе основного общего образования (9 кл.) – 2 года 10 мес; на базе среднего (полного) общего образования (11 кл.) – 1 год 10 мес., университете – 5 лет, аспирантуре – 3 года, докторантуре – 3 года. Таким образом, **доктор наук** имеет за спиной более **20 лет формального образования**, а **сантехник – 9-12 лет.**





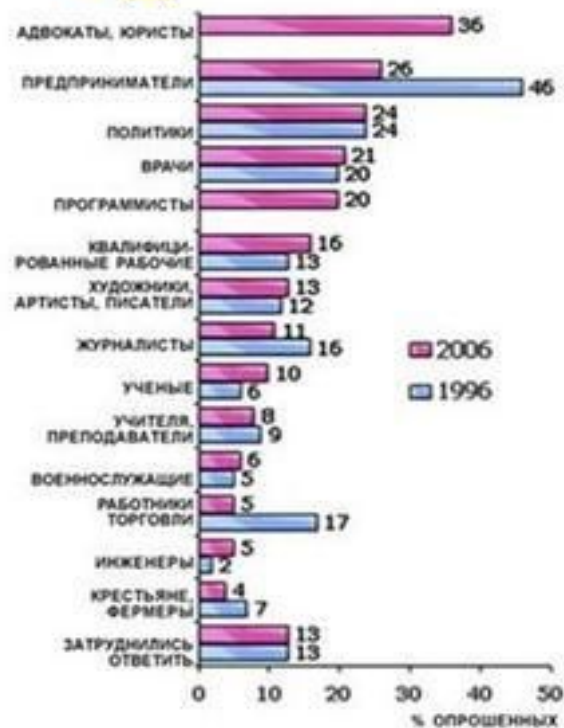
Измерения социальной стратификации: власть

- ▶ **3. Власть** измеряется количеством человек, на которых распространяется принимаемое вами решение (решения Президента России распространяются на 145 миллионов человек, а решения бригадира – на 7–10 чел).
- ▶ **Суть власти – в способности навязывать свою волю вопреки желанию других людей.**
- ▶ **В сложном обществе власть институционализована**, то есть организована в систему органов, политических статусов и ролей, охраняется законами и традицией, окружена привилегиями, широким доступом к благам.
- ▶ Люди, обладающие тем или иным видом власти – **политической, экономической или религиозной**, – составляют государственную и общественную элиту. Она **определяет внутреннюю и внешнюю политику государства**, направляя ее в выгодное для себя русло, чего лишены другие классы.





Измерения социальной стратификации: престиж



► 4. Три шкалы стратификации – доход, образование и власть – имеют **объективные единицы измерения**: доллары, годы, люди.

Престиж стоит вне этого ряда, так как он – субъективный показатель.

► **Престиж** – уважение, каким в общественном мнении пользуются та или иная профессия, должность, род занятия. Должность президента коммерческого банка престижнее кассира.

► **Все профессии, занятия и должности, существующие в данном обществе, можно расположить графически сверху вниз на лестнице профессионального престижа.**

С 1947 г. Национальный центр изучения общественного США периодически проводит опрос рядовых американцев, отобранных в общенациональную выборку, с целью определить общественный престиж различных профессий. Респондентов просят **оценить каждую из 90 профессий по 5-балльной шкале: превосходное (лучше всех), хорошее, среднее, чуть хуже среднего, самое плохое занятие.** Сравнение данных за разные годы (1949, 1964, 1972, 1982) показывает устойчивость шкалы престижа.

Социальная стратификация

- — Иерархически организованная структура социального неравенства, которая существует в определенном обществе, в определенный исторический промежуток
- В разработке теории немалую роль сыграли американские ученые, такие как :
- **Дэвис К. Мур У. «Некоторые принципы стратификации»**
- В 1940 –х гг. явилась их многолетняя дискуссия

Типы социальной стратификации

1. Рабство :

- патриархальное: раб обладает всеми правами младшего члена семьи
- классическое: раб не имеет никаких прав и считается собственностью хозяина

2. Касты - социальная группа (страта), членство в которой передаётся человеку только по рождению. Переход из одной в другую при жизни не возможен

3. Сословия - группы людей, которые обладают закреплёнными в законе или в обычаях правами и обязанностями, передаваемыми по наследству (привилегированные, непривилегированные)

4. Классы - большие группы людей, различающиеся по их месту в системе общественного производства, по их роли в общественной организации труда

- ✓ рабы – рабовладельцы
- ✓ феодалы – зависимые крестьяне
- ✓ буржуазия – пролетариат
- ✓ средний класс (!!!)

признаки:

- уровень образования (не менее среднего специального, высшее)
- нефизический труд
- душевой доход (выше среднего для данного региона)
- субъективная самооценка
- «современность»: стремление к росту (в проф, обр...), владение современными технологиями, активный отдых...

Элементы социальной стратификации:

- 1. **Класс** - большая социальная группа людей, владеющих (не владеющих) средствами производства, занимающая определенное место в системе общественного разделения труда и характеризующаяся специфическим способом получения дохода.
- выделяются по отношению к средствам производства и способам доступа к различным благам.
- Выделяют: высший, средний, низший.



Элементы социальной стратификации:

2. Слой (страта) – люди, имеющие сходные объективные показатели по 4 м шкалам стратификации, чувствующие себя связанными с этой общностью.

- ▣ **Субъективный показатель** – ощущение причастности к данной группе, идентификация с ней.
- ▣ **Объективный показатель** – доход, власть, образование, престиж.



Элементы социальной стратификации:

3. Социальная группа люди с общим признаком (не статусным) представители определенной культурной группы (болельщики, любители народной музыки).

- Но если это занятие коррелирует с определенным уровнем дохода, позицией в обществе, то группа рассматривается в рамках стратификационного деления.

Принципы стратификации

```
graph TD; A[Принципы стратификации] --> B[1. Изучать все без исключения слои общества]; A --> C[2. Соизмерять группы с использованием одного и того же критерия]; A --> D[3. Допускать существование разных типов и моделей стратификации];
```

1. Изучать все без исключения *слои* общества

2. Соизмерять группы с использованием одного и того же *критерия*

3. Допускать существование разных *типов и моделей* стратификации

Признаки социальной стратификации:


Дифференциация людей на иерархически оформленные группы (классы, слои, страты)

Разделение людей на привилегированное меньшинство и угнетенное большинство

Приводит к возникновению у низших слоев желания переместиться в более обеспеченные



Критерии стратификации (П. Сорокин)

- По уровню дохода
 - По политическому статусу
 - По профессиональным ролям
- 

Теории неравенства

Функциональная теория

- неравенство явление вечное, неустранимое и необходимое как категорически организованный императив социальной жизни

Теория накопившихся преимуществ

- неравенство как результат особых исторических условий, которые могли бы быть устранены в будущем. Преодоление неравенство необходимо, т.к. оно способствует общему разладу

Социальная мобильность

- это изменение индивидом или группой места в социальной структуре общества, перемещение из одного социального положения в другое.

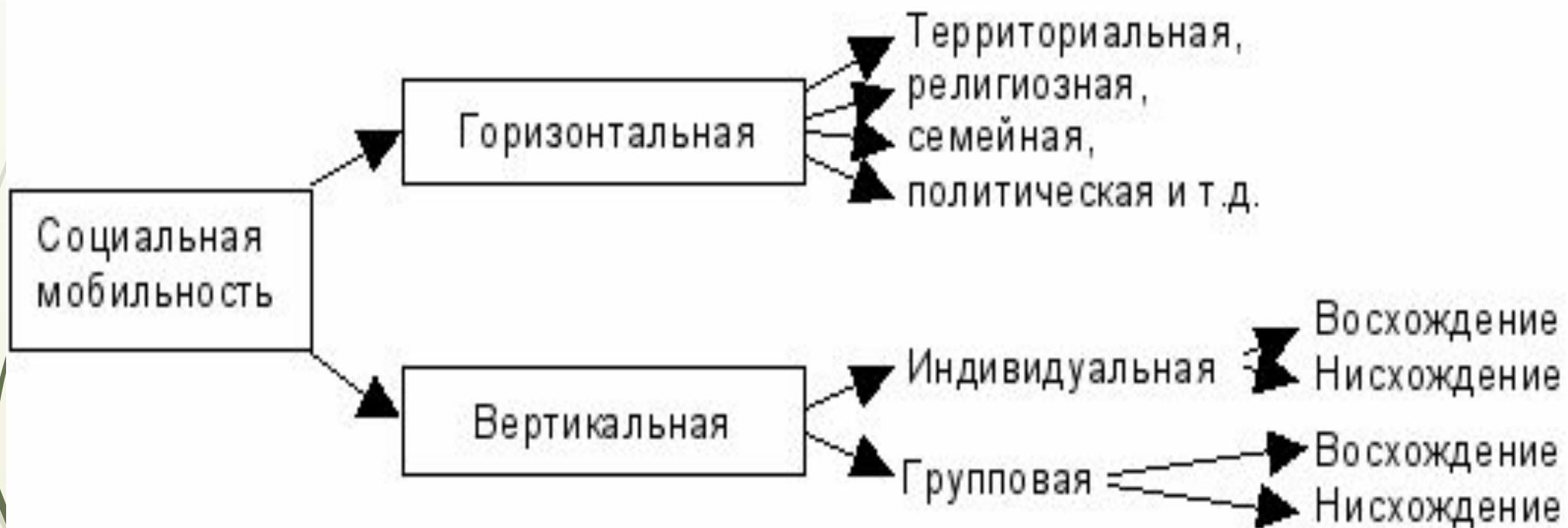


Социолог

Питирим Сорокин

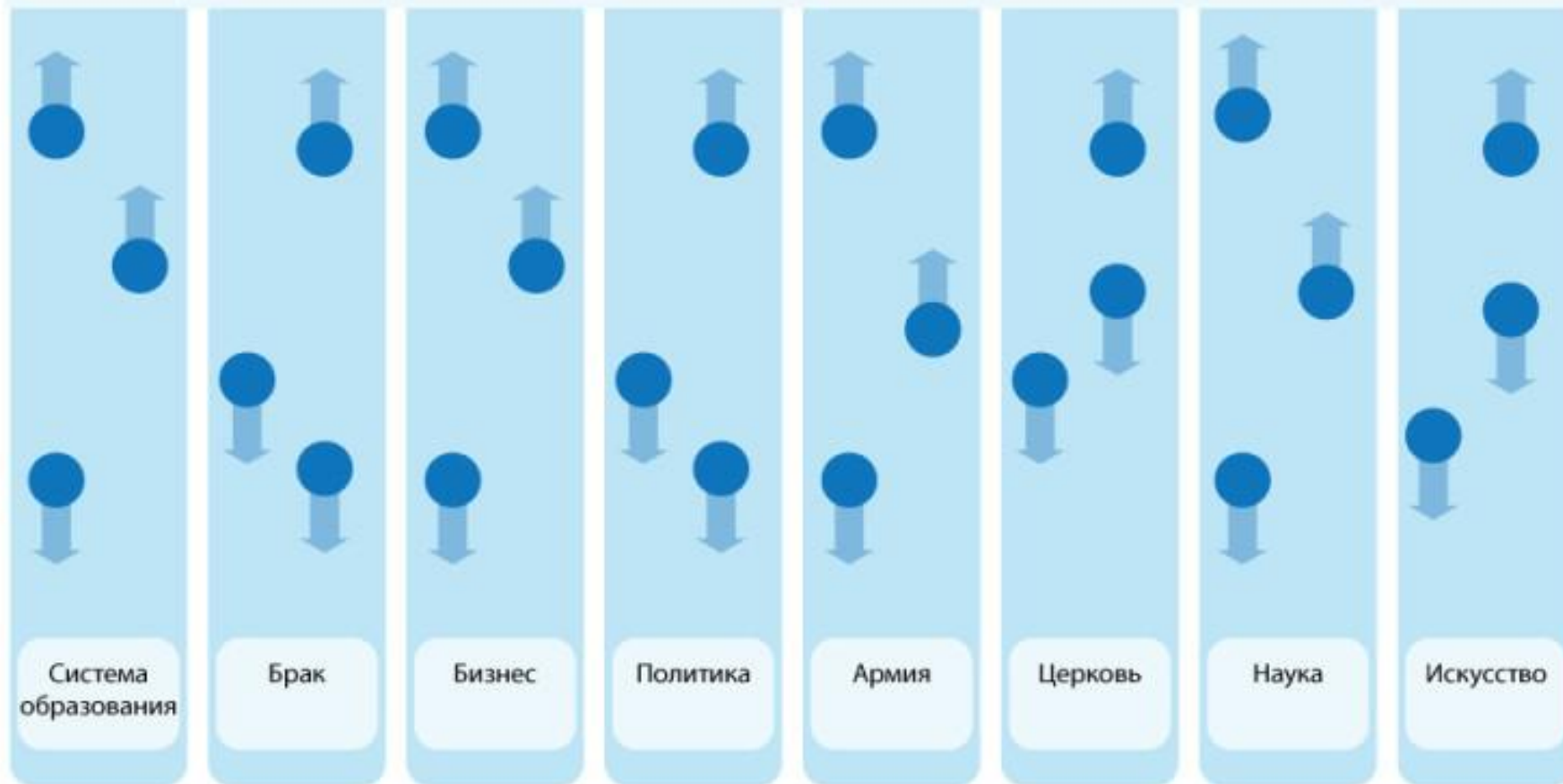
*«Человек, Цивилизация,
Общество»*

Виды социальной мобильности:



Каналы вертикальной социальной мобильности

Социальные институты и организации, посредством которых человек изменяет свое положение в общественной иерархии



Сорокин Питирим (1889-1968).

Русско-американский социолог и культуролог.

Один из основоположников теорий социальной стратификации и социальной мобильности.

Барьеры социальной мобильности

□ различные факторы социальной организации :

1. затрудняющие людям "извне" проникновение в определенные общества, классы, слои или группы;

2. ограничивающие мобильность и разного рода отношения общественной близости между членами социальных классов, слоев и групп.

Выделяют: **культурный барьер** и **барьер общения**



Преодолению барьеров социальной мобильности способствуют:

- 1) изменение образа жизни (устройство квартиры, покупка книг, телевизора, машины и т.д. - всё должно соответствовать новому, более высокому статусу);
- 2) развитие типичного статусного поведения (образцы одежды, лексика, проведение досуга, манера общаться - всё подвергается пересмотру и должно стать привычным и единственно возможным типом поведения);
- 3) изменение социального окружения (налаживание контактов с индивидами и социальными кругами того слоя, в который социализируется мобильный индивид);
- 4) брак с представителем более высокого статусного слоя.





Основная стратификационная модель западного общества

в соответствии с трактовкой Э. Гидденса

- **высший класс** - те, кто владеет или непосредственно контролирует производственные ресурсы, это богатые крупные промышленники, верхушка руководства.
- **средний класс** - большинство «белых воротничков» и профессионалов.
- **рабочий класс** - «синие воротнички», или люди занятые ручным трудом.
- **Крестьянство** - люди занимающиеся сельским хозяйством, работающие в сельской местности.

Критерии для выделения слоев в РБ:

□ **БПМ** - сумма денег, необходимая человеку для удовлетворения своих потребностей и поддержания определенного уровня жизни.

□ **МПБ** - социальный норматив для прогнозирования изменений уровня жизни населения и усиления социальной поддержки нуждающихся граждан.

Критерии для выделения слоев в РБ:

В БЕЛАРУСИ ПОВЫШЕН БЮДЖЕТ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА

Бюджет прожиточного минимума (БПМ) с 1 февраля по 30 апреля 2017 года составит Br180,10. Новый БПМ на 3,2% выше, чем действующий с 1 ноября 2016 года (Br174,52).

НОВЫЙ БПМ ДЛЯ ОСНОВНЫХ СОЦИАЛЬНО-ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ГРУПП:



трудоспособного населения - Br198,63 (Br193,14*)



детей в возрасте от 3 до 6 лет - Br160,61 (Br154,97)



пенсионеров - Br138,80 (Br134,41)



детей в возрасте от 6 до 18 лет - Br197,40 (Br191)



детей в возрасте до 3 лет - Br116,83 (Br111,99)



студентов - Br175,24 (Br169,72)



В связи с повышением БПМ с 1 февраля увеличатся

- + минимальные трудовые и социальные пенсии
- + надбавки, повышения к пенсиям и доплаты людям старших возрастов
- + некоторые виды государственных пособий семьям, воспитывающим детей, другие выплаты, исчисляемые из размера БПМ.

* С 1 ноября 2016 года по 31 января 2017 года.

Критерии для выделения слоев в РБ:

- на период с 1 февраля по 30 апреля 2017 г. в следующих размерах:
- **трудоспособное население** – 383 белорусских рубля 34 копейки;
- **студенты** – 287 белорусских рублей 93 копейки;


Белорусская стратификационная модель

СТРАТА С УРОВНЕМ ДОХОДА	ИТОГО (ГОС.СТАТИСТИКА)	ИТОГО (СОЦИОЛ.МОНИТОРИНГ)
Ниже БМП (НИЖНИЙ СЛОЙ)	7,7	15,5
От БМП до 1 МПБ (БАЗОВЫЙ СЛОЙ)	24,9	28,7
От 1 МПБ до 2 МПБ (СРЕДНИЙ СЛОЙ)	51,5	40,7
От 2 МПБ до 3 МПБ (ВЕРХНИЙ СЛОЙ)	12,1	13,1
От 3 и более МПБ (ЭЛИТА)	3,8	2,0
МАССИВ В ЦЕЛОМ	100	100




Средний класс (П.Сорокин)

- Иерархия социальных групп, сходных по профессии, имущественному положению, объему гражданских прав, занимающих срединное положение в обществе и разделяющих ценности трудовой и рыночной идеологии.



Общественные функции среднего класса

1. В рамках среднего класса максимально выполняется условие разнообразия общества по социальным группам.
2. Способствует общественной стабильности благодаря восходящей мобильности.
3. Агент технологического и социально-экономического прогресса, в его составе наиболее квалифицированные кадры.
4. Носитель национальной культуры и общественных интересов.



Понятие **средний класс** отличается многомерностью трактовок

- Группа со средним доходом, обладатели некой собственности
- Прослойка между богатыми и бедными
- Люди, которые сами относят себя к среднему классу
- Те, кто исповедует определенные ценности
- Определенные статусные группы.



Средний класс разделяется:

- Высший средний
- Профессионалы занятые в сфере управления, создания и обслуживания новых технологий, юристы и врачи с частной практикой, преуспевающие ученые, преподаватели престижных ВУЗов. Доход чуть выше среднего.




Средний класс разделяется:

- **Средний средний класс:**
- Специалисты с высшим образованием различных сфер деятельности: среднее звено менеджеров, фермеры, мелкие предприниматели, учителя, американцы со средним уровнем дохода.



Средний класс разделяется:

- **Низший средний**
 - Технические работники, клерки, администрация нижнего звена, мастера в цехах, имеющие доход чуть ниже среднего.
- 



Система взглядов среднего класса:

- Стремление контролировать ситуацию
- Укреплять свое материальное положение и положение в обществе.
- Приверженность к порядку, уважение прав собственности.
- Симпатия к тем, кто исповедует похожие взгляды.
- Достижение и сохранение высокого социального статуса – дело всей жизни.
- Потеря достигнутого положения рассматривается как жизненная катастрофа.