

## Цели проекта по методу Smart

✓ Итак, наша основная цель заключается в улучшении экологической ситуации посредством использования одежды и аксессуаров из вторсырья.

#### На данный момент мы планируем:

•Расширить ассортимент магазина

•Овдадеть навыками шитья в течение 3-х

месяцев ≈ к 1 сентября-1 октября

•Увеличить объёмы производства до выпуска 100 товаров в месяц к 1 ноября 2020 года

·К 15 июля – 1 августа найти поставщика ткани и материалов



# Проблемы, которые решает наш проект и их решения

•Вред пластика нашей планете => производство одежды из переработанного пластика значительно сокращает потребление пластика и способствует улучшению экологии.

•Недостаток любви к чтению и бессмысленная потеря времени на соцсети => цитаты и мемы, которые смогут хотя бы заинтересовать людей, т.е их популяризация.





•Аудитория, на которую рассчитана данная продукция представляет собой молодых людей возрастом 12–30 лет, коих на территории РФ насчитывается 31 миллиона

•По данным нашего опроса мы имее около 25 миллионов потенциальных покупателей (с учётом бюджета, личных предпочтений и т.д)



## Анализ конкурентов

✓ На данный момент в России пока практически нет производства одежды из переработанного пластика. Подобной деятельностью занимаются такие крупнейшие организации, как:

•Nike\_- одна из немногих компаний, которые создают свою продукцию из переработанного мусора (пластик и прочие отходы)

•Go Authentic - первая эко-ориентированная марка одежды в России, обладающая интересной системой скидок (в обмен на пластиковые бутылки)

•Компания "Н&М", которая также неравнодушно относится к природе, производя одежду из вторсырья



### Бизнес-модель проекта

Основные партнеры

Наши наставники,

администрация и

педсостав школы,

экологические

организации,

эко-блогеры в

тик-токе и

инстаграме, а

также блогеры,

которые

производят

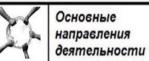
контент,

связанный с

лит.мемами

Структура

расходов



Производство одежды (худи, футболки), носков и шопперов из вторсырья и дальнейшее нанесение на них принтов и цитат, связанных с литературой

Основные ресурсы

Переработанная ткань (из пластика, хлопка, нейлона, машинка, нитки, иголки, креативность, базовые навыки

Предлагаемые преимущества

Экологичность,

оригинальный

дизайн, ручная

работа,

качественная

продукция

Адекватное

соотношение

цены/качества



Отношения с клиентами

Связь с нами через директ в инстаграме, в сообщениях вк, по номеру телефона/через вотсап. Постоянным клиентам предоставляются скидки, первым покупателям подарки.

Каналы



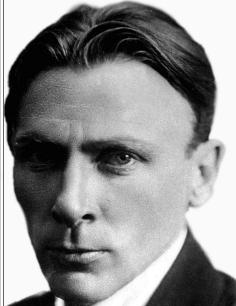
Сегменты клиентов

Основная целевая аудитория молодые люди от

12 до 30 лет (возможно, люди старшего возраста), интересующиеся темой экологии. Ценители литературы и продукции с ней связанной.







полиэстера и проч.), акрил, кисти, помещение для работы, швейная фотошопа, умение работать с соц.сетями, пунктуальность, ответственное отношение к

работе, коммуникабельность

Потоки **выручки** 

Покупка швейной машинки (5000 руб), нитки (1000 руб), акрила, тканей. Вся прибыль от первой проданной партии идёт на дальнейшую закупку материалов, а также на продвижение и рекламу.

продажа одного шоппера - 600-700 рублей, футболка - 800-1000 руб., худи - от 2000 руб., носки - 300 рублей.

