



5 СОВЕТОВ

КАК СТАТЬ ТОПОВЫМ ВЕДУЩИМ

ЯНВАРЬ
2019

1. ПОДГОТОВЬСЯ К ТРАНСЛЯЦИИ

**Обязательн
о:**



Добавь инстаграмное
фото профиля
и трансляции



Внешне
подготовься к
камере (прическа,
макияж и т.п.)



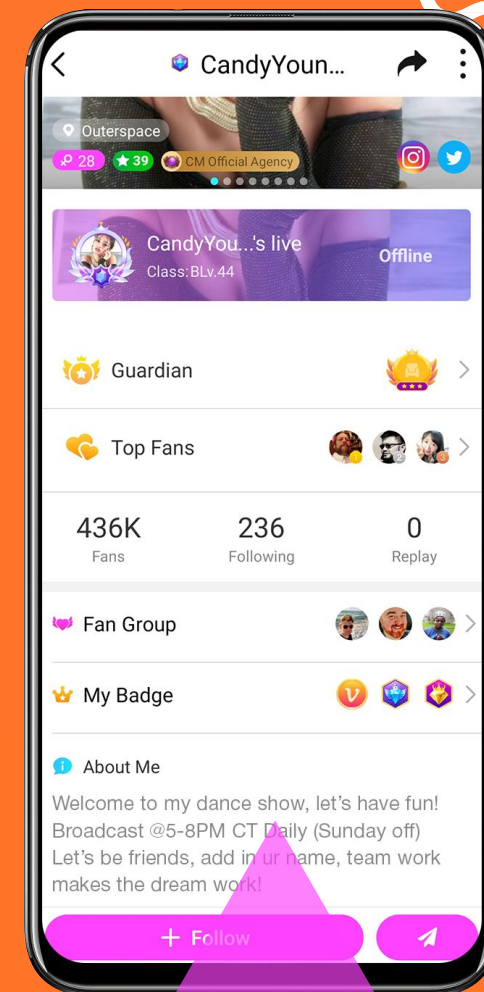
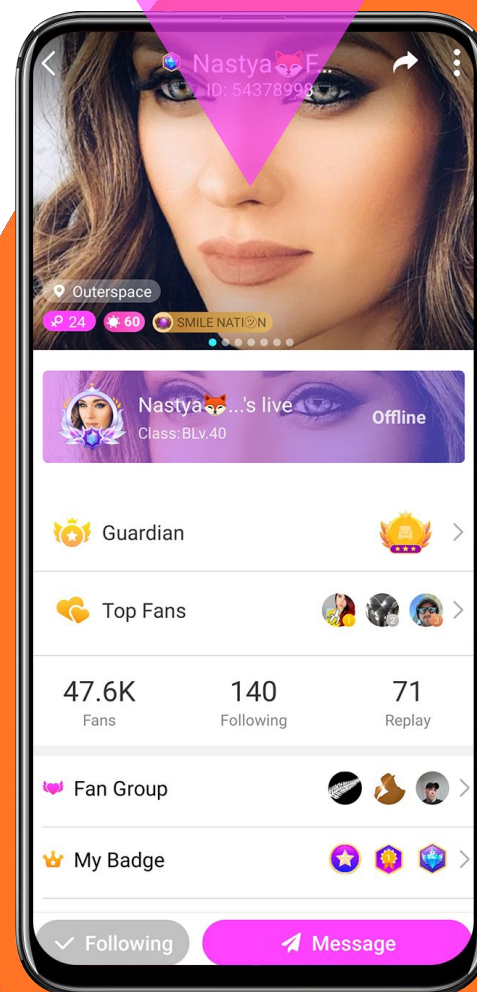
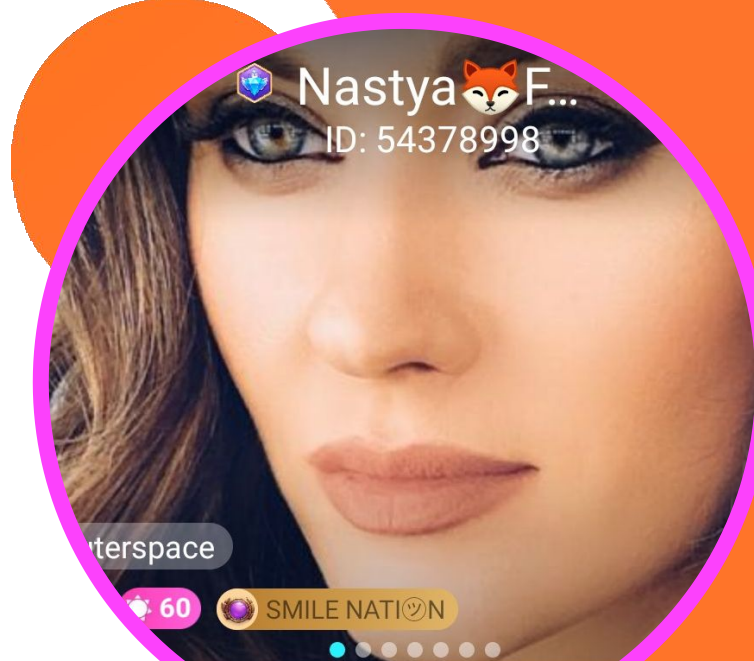
Подключись
к Wi-Fi



Установи фиксированное
время трансляций



- **Инстаграмное фото** значительно увеличит количество кликов по твоей трансляции.
- **Подключение к Wi-Fi** очень важно т.к. если во время трансляции будут происходить сбои/лаги соединения, то LiveMe не сможет продвинуть твою трансляцию в топ.
- **Фиксированное время** трансляций поможет сформировать у твоих подписчиков привычку смотреть тебя каждый раз, когда ты онлайн.
- Новым ведущим **следует избегать прайм-тайма**, чтобы не конкурировать с топовыми ведущими с самого начала (17.00 до 22.00 и 08.00 до 13.00 по МСК).



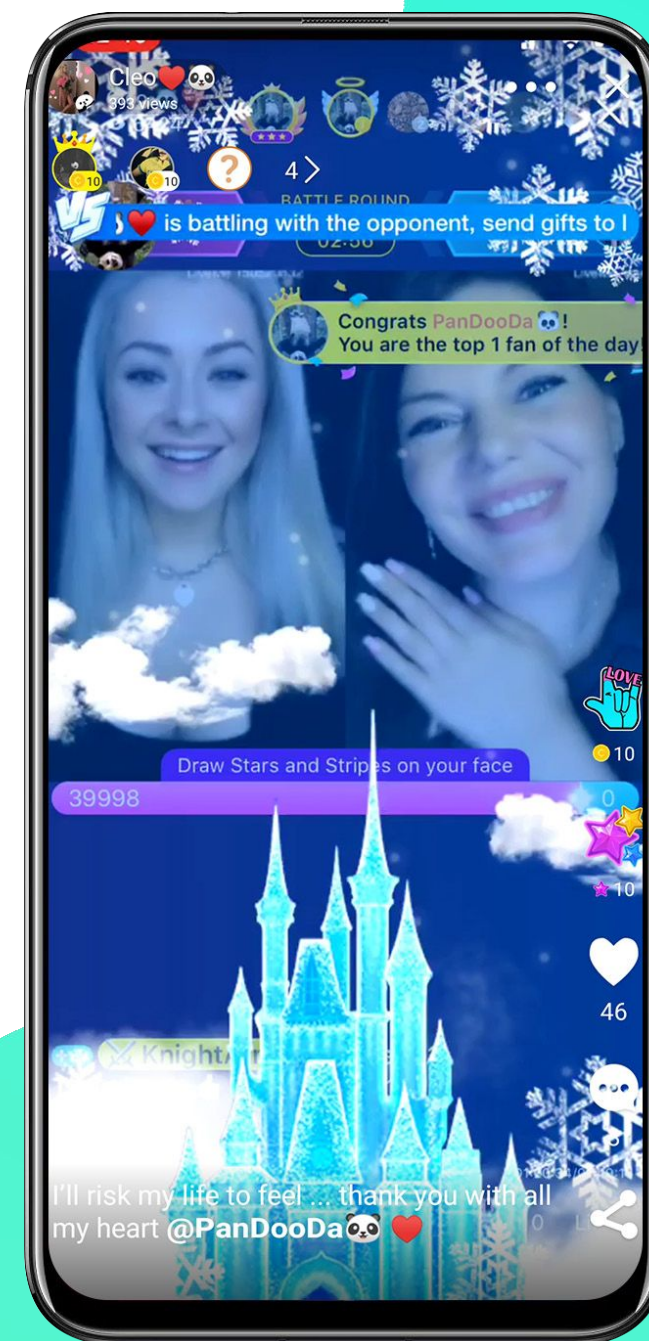
About Me

Welcome to my dance show,
Broadcast @5-8PM CT Daily (Sunday off)
Let's be friends, add in ur name, team work
makes the dream work!

+ Follow

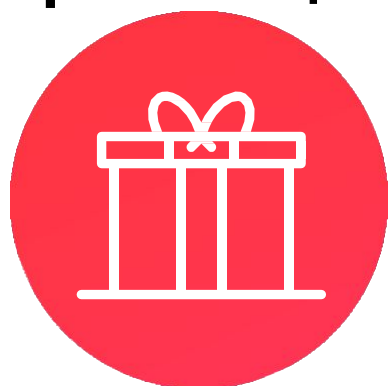
2. ПЕРИОДИЧЕСКИ ПРИГЛАШАЙ ДРУГИХ ВЕДУЩИХ НА HEAD2HEAD

- Приглашай **успешных или набирающих популярность ведущих**, таким образом они помогут тебе набрать новых подписчиков.
- Старайся найти **наиболее подходящего тебе человека** для H2H и проводи их как можно чаще. Поддерживайте друг друга во время H2H и **стимулируйте зрителей подписываться** на вас обеих и дарить вам подарки.
- Самое главное преимущество H2H, это возможность **быстро набрать новых подписчиков**, таким образом увеличивая свой заработок.





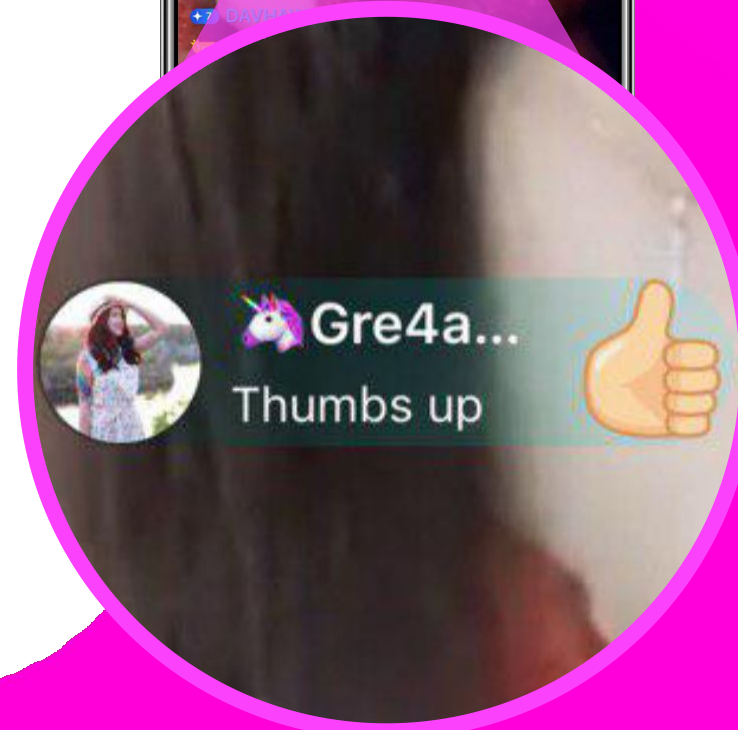
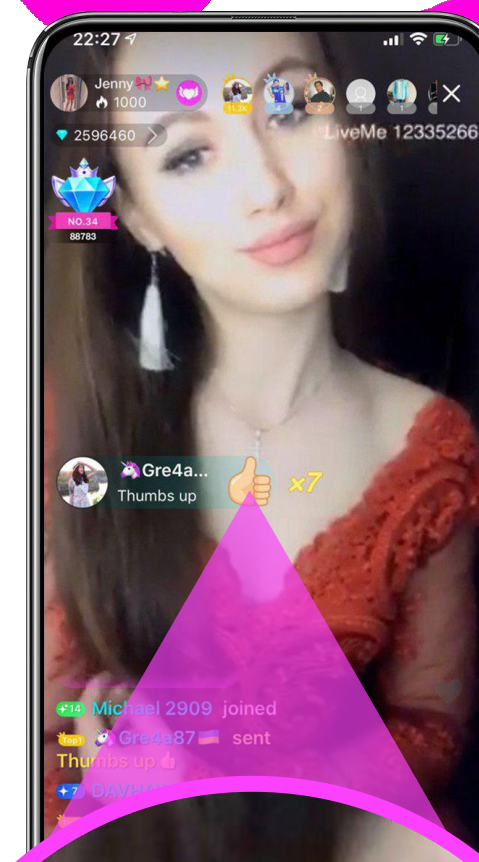
3. ПРИОБРЕТАЙ **ЛОЯЛЬНЫХ ПОДПИСЧИКОВ**, которые будут дарить тебе подарки и продвигать твою трансляцию



Если во время трансляции есть динамика отправки, пусть даже небольших подарков, например, за 10 коинов, это позитивным образом скажется на желании подписчиков дарить больше.

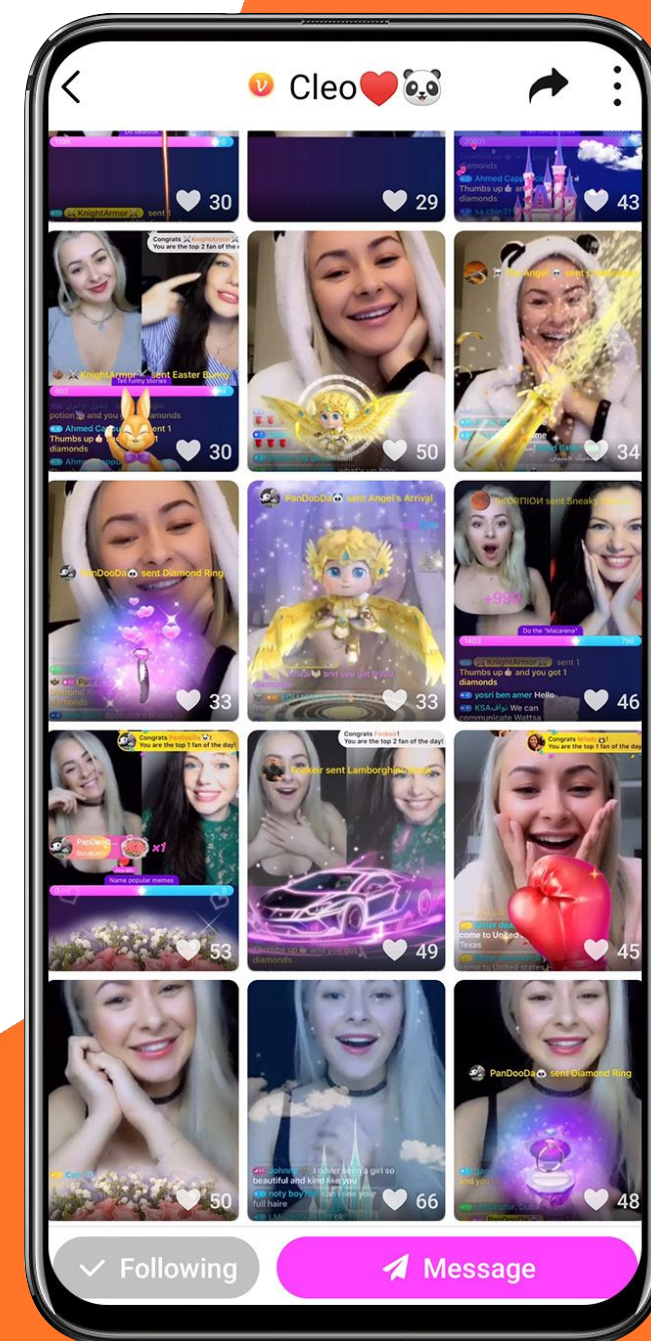


Очень важно найти **1-го или 2-х преданных подписчиков**, которые будут отправлять небольшие подарки на протяжении трансляции, а также будут агитировать твоих зрителей подписываться на тебя, делиться трансляцией и отправлять подарки.



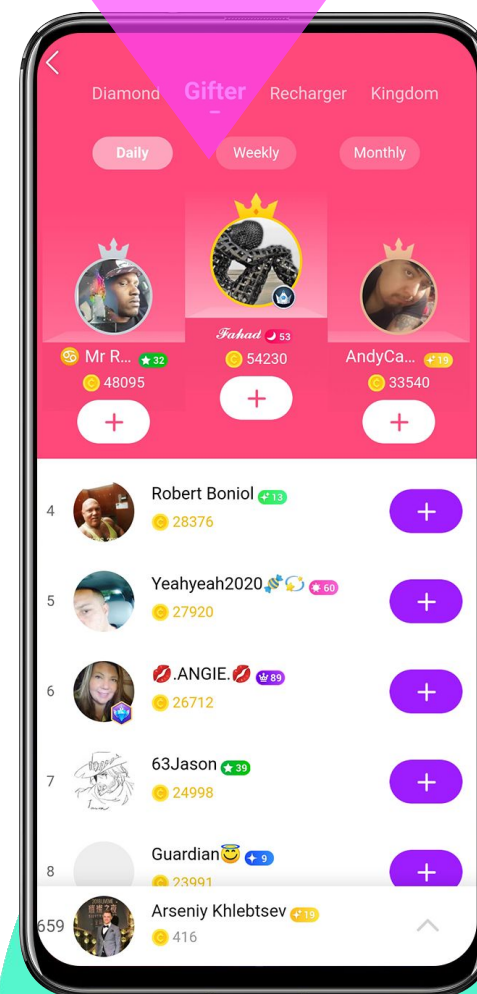
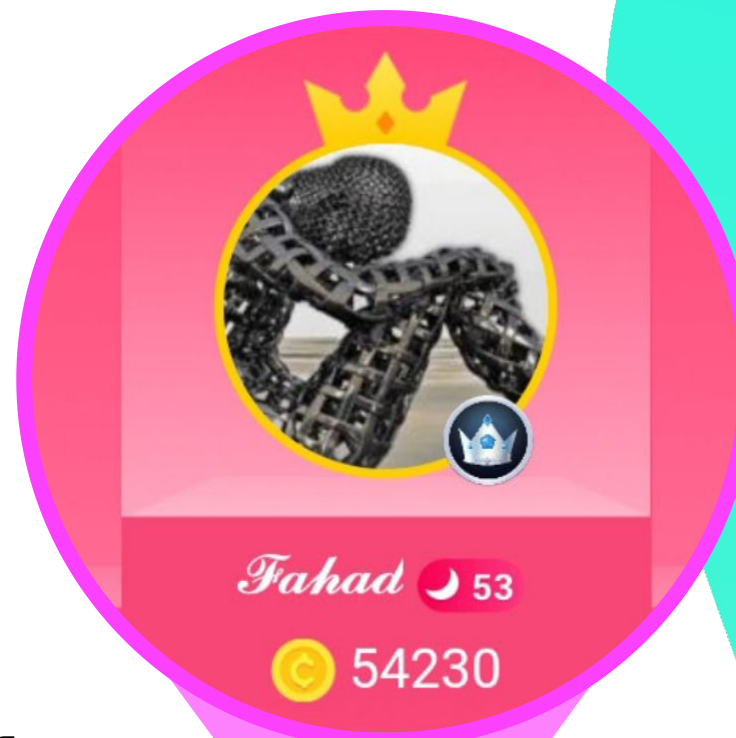
4. ЧРЕЗМЕРНО РЕАГИРУЙ, ПОЛУЧАЯ ПОДАРКИ

- Когда подписчики дарят ведущему подарки они хотят получить взамен некую **благодарность или признание**.
- Если ведущий всегда спокойно реагирует на подарки или не реагирует на них вовсе, подписчики могут расстроиться.
- В тоже время ведущий должен по-разному реагировать на подарки различной стоимости. Чем дороже подарок, тем ярче должна быть реакция и эмоция.
- Не забудь сохранить видео своей реакции на подарки и загрузить это видео в Моменты!

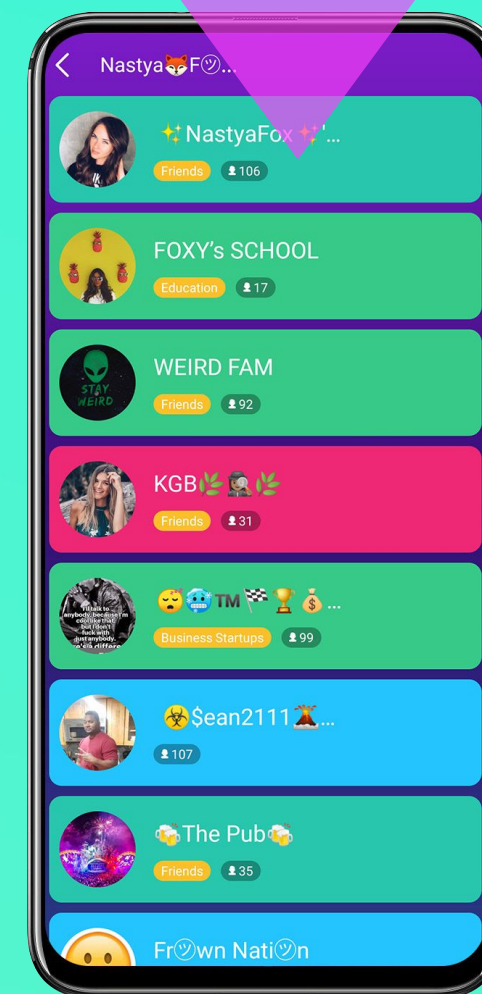


5. АКТИВНО ИЩИ И УПРАВЛЯЙ ПОДПИСЧИКАМИ

- Не жди, пока подпсчики сами найдут тебя.
- Активно ищи дарителей в **лидербордах** и **других трансляциях** и подписывайся на них.
- Становись их друзьями и оповещай о начале своих трансляций.
- Создай семью (fam) и пригласи туда своих самых преданных дарителей, присоединись к семьям других ведущих и vip пользователей и заводи знакомства внутри этих семей.
- Не забывай **отправлять небольшие подарки своим дарителям и преданным подписчикам**, чтобы показать свою признательность. Так ты сможешь построить и улучшить свои отноше- ния с подписчиками.



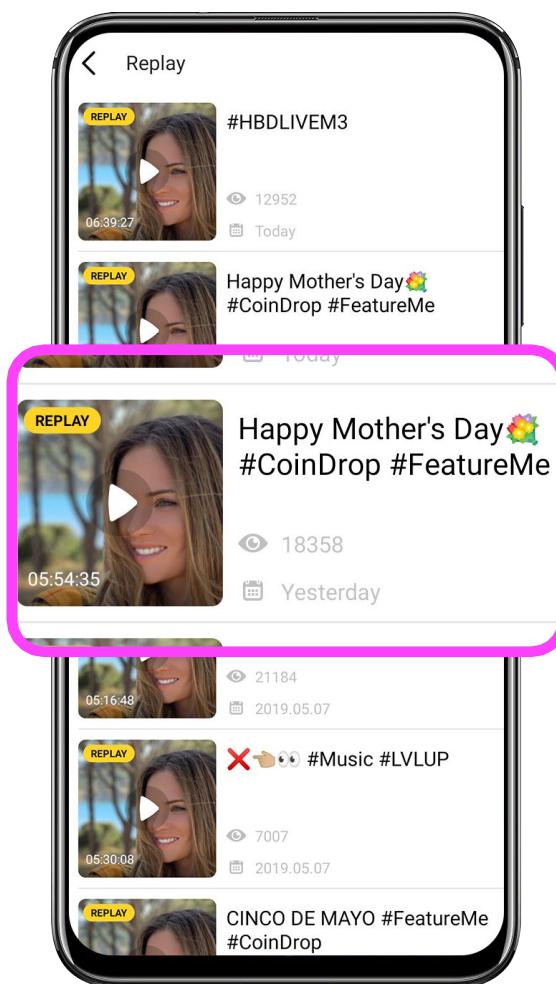
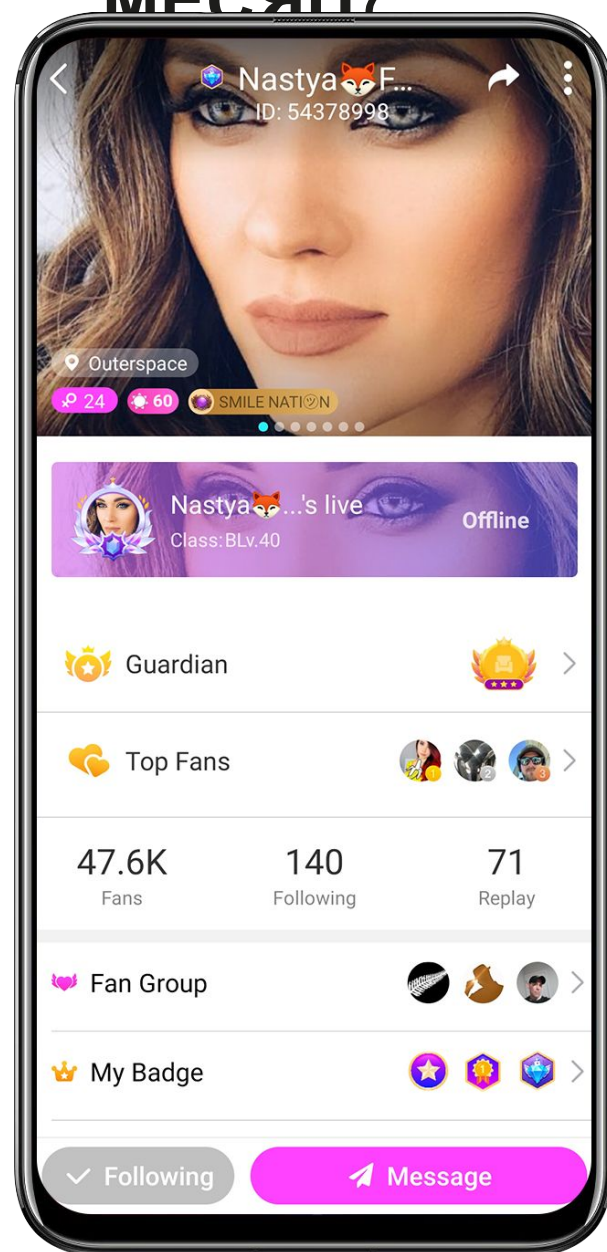
leaderboard



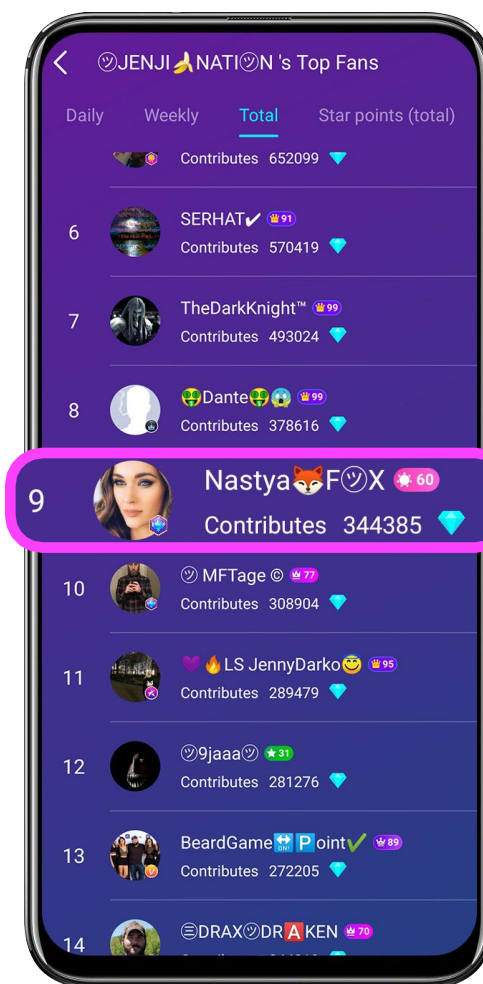
fam



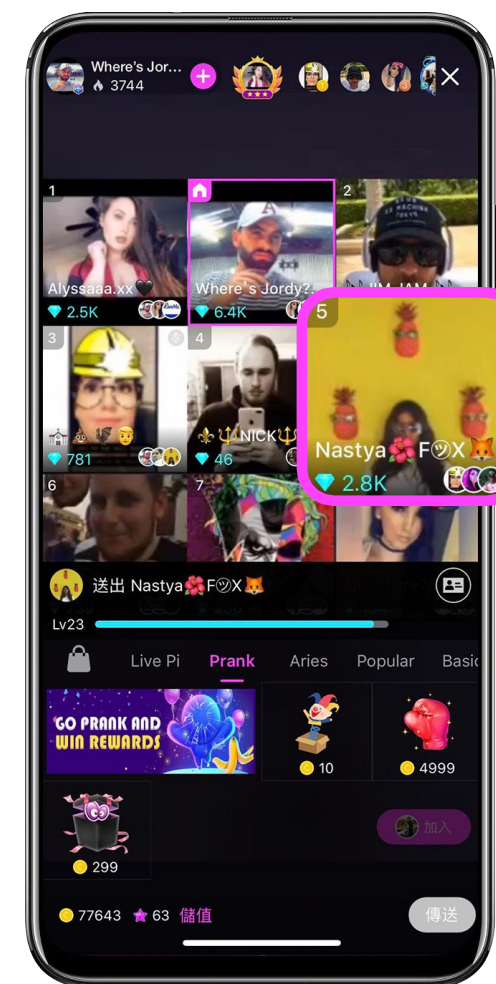
ПРИМЕР УСПЕШНОГО ВЕДУЩЕГО ПОЧЕМУ У НЕЕ ПОЛУЧАЕТСЯ ЗАРАБАТЫВАТЬ БОЛЕЕ 2 000 000 В МЕСЯЦ?



Ведет долгие трансляции, по ситуации подбирает подходящие хэштеги.



Не только ждет подарков от дарителей, но и дарит им подарки сама.



Принимает участие в трансляциях своих дарителей и поддерживает с ними теплые отношения. Общается с ними не только в эфирах, но и в сообщениях и Fam, а также за пределами



www.liveme.com

